

les affaires

PDG DE L'ANNÉE 2017

Catégorie PDG de l'année, moyenne entreprise



les affaires

PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017



PATRICK LEMAIRE

**PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION
BORALEX**

Patrick Lemaire
Président et chef de la direction de Boralex

Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise

Âge : 53 ans

Administrateur de Boralex



M. Lemaire est président et chef de la direction de Boralex depuis septembre 2006. Il était auparavant vice-président et chef de l'exploitation (cartons-caisses) chez Norampac inc. M. Lemaire est diplômé en génie mécanique de l'Université Laval (Québec).

Source : Circulaire de la direction de l'entreprise

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

Le développement de l'entreprise progresse. En 2014 son BAIIA était à 150 M\$, il devrait être de près de 340 M\$ en 2017. Boralex a notamment complété en 2016 la dernière phase du projet de la Seigneurie de Beaupré dans lequel elle avait un intérêt de 50%. Construit au coût de 800 M\$, c'est le plus important projet éolien à avoir vu jour au Canada.

Elle travaille actuellement sur 10 projets éoliens, dont six doivent être mis en service en 2017.

Sa capacité de production d'électricité installée était sous les 1000 MW et atteint aujourd'hui les 1365 MW. L'objectif de la direction est de porter cette capacité à 2000 MW sur 2020.

DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS

27 juillet 2017:

La Caisse acquiert une participation de 17,3 % dans Boralex Inc.

Boralex Inc. (« Boralex » ou la « Société ») (TSX: BLX) a annoncé aujourd'hui que la Caisse de dépôt et placement du Québec (« la Caisse ») a complété l'acquisition de la totalité des actions ordinaires de catégories A de Boralex détenues par Cascades Inc. représentant 17,3 % des actions en circulation, pour un montant de 287,5 M\$.

Dans le cadre de cette transaction, la Société a aussi convenu d'explorer avec la Caisse des occasions de partenariat relativement à des investissements dans des projets à être développés par Boralex, en ligne avec sa stratégie de croissance.

« Nous tenons à remercier Cascades pour son appui depuis la création de Boralex en 1995. La vision de Bernard Lemaire a permis à Boralex de devenir l'un des leaders de l'industrie de l'énergie renouvelable au Canada et le premier acteur indépendant de l'éolien terrestre en France. Boralex est heureuse d'accueillir la Caisse comme nouvel actionnaire important dans une transaction qui servira les intérêts de Boralex et de ses actionnaires », a indiqué Alain Rhéaume, président du conseil d'administration de Boralex.

« L'arrivée de la Caisse à titre d'actionnaire principal témoigne de sa confiance dans le modèle d'affaires et le savoir-faire de Boralex. Nous comptons travailler avec elle pour développer des occasions de croissance grâce à ses capacités financières, à son expertise et à son réseau international », a indiqué Patrick Lemaire, président et chef de la direction de Boralex.

« Cette participation dans Boralex nous permet d'investir à la fois dans un secteur porteur et dans des actifs d grande qualité, dont plusieurs sont au Québec. En plus de partager notre vision de long terme, Boralex a démontré son sens de l'innovation et ses capacités d'opérateur, qui assurent une fiabilité à ses installations et favorisent son développement. Il s'agit d'atouts importants pour la croissance de cette entreprise québécoise, ici et sur les marchés mondiaux », a ajouté Macky Tall, premier vice-président, Infrastructures à la Caisse.

La transaction conclue aujourd'hui renforce la position de la Caisse comme l'un des plus grands investisseurs privés dans le secteur de l'énergie éolienne en Amérique du Nord.

La Caisse nommera deux représentants indépendants au conseil d'administration de Boralex et pourra maintenir sa participation dans le cadre d'émissions d'actions futures, sous réserve de certaines exceptions usuelles.

14 mars 2017:

Boralex incluse dans l'indice composé S&P/TSX

Boralex Inc. (« Boralex » ou la « Société ») (TSX : BLX) est heureuse d'annoncer que S&P Dow Jones Indices LLC confirme l'ajout de Boralex à l'indice composé S&P/TSX, qui est considéré comme l'un des principaux indices de référence dans le marché des actions canadiennes. L'ajout sera effectif à l'ouverture des marchés, le lundi 20 mars 2017.

« Notre entrée dans l'indice composé S&P/TSX atteste la croissance soutenue que Boralex a connue au cours des dernières années » a déclaré Patrick Lemaire, président et chef de la direction de Boralex. « C'est une belle reconnaissance envers le chemin que nous avons parcouru, que ce soit par la qualité des projets que nous avons réussi à réaliser ou par la solidité des relations que nous entretenons avec nos partenaires, nos investisseurs et les communautés locales où nous sommes implantés ».

Boralex sera également ajoutée à l'indice plafonné sectoriel services aux collectivités et à l'indice de dividendes composé S&P/TSX.

10 mars 2017:

Borex annonce la nomination d'un nouveau président du conseil d'administration

Borex inc. (« Borex » ou la « Société ») (TSX : BLX) a annoncé aujourd'hui la nomination de monsieur Alain Rhéaume à titre de président du conseil d'administration de Borex. Monsieur Rhéaume succède à monsieur Robert F. Hall qui a pris la décision de se retirer à titre d'administrateur et de président du conseil d'administration pour des raisons personnelles. Sa démission prend effet immédiatement.

Monsieur Rhéaume est administrateur de la Société depuis 2010. Il a siégé et siège toujours aux conseils d'administration de plusieurs sociétés publiques et son expérience en gouvernance d'entreprise est considérable. Il a occupé des postes de direction à Microcell Télécommunications inc. et à Rogers sans-fil inc. Monsieur Rhéaume a également œuvré au sein du ministère des Finances du Québec où il a occupé la fonction de sous-ministre associé de 1988 à 1992, puis de sous-ministre de 1992 à 1996.

Monsieur Hall était administrateur de Borex depuis mai 2012 et président du conseil d'administration depuis mai 2013. « Nous sommes heureux d'accueillir monsieur Alain Rhéaume dans ses nouvelles fonctions. Son expérience au sein du conseil d'administration de Borex, son leadership et ses connaissances contribueront à la continuité de la stratégie de la Société et à l'atteinte de ses objectifs. Au nom de tous les membres du conseil d'administration et de la direction, je désire remercier monsieur Robert F. Hall. Son professionnalisme et sa rigueur ont contribué à l'épanouissement de la Société au cours des quatre dernières années et nous lui en sommes reconnaissants. Nous lui souhaitons le meilleur des succès dans la réalisation de ses projets », a mentionné monsieur Patrick Lemaire, président et chef de la direction de Borex

19 septembre 2016:

Patrick Lemaire, récipiendaire du Prix d'Excellence du dirigeant d'entreprise franco-québécois de l'année

C'est avec fierté et émotion que monsieur Patrick Lemaire, président et chef de la direction de Borex inc. (« Borex ») (TSX: BLX), s'est vu remettre lundi soir, à la Résidence de la Déléguée générale du Québec à Paris, la prestigieuse distinction d'Excellence du dirigeant d'entreprise francoquébécois 2016. « Je suis honoré et extrêmement touché par cette reconnaissance. Cette distinction revient à mon équipe et à nos partenaires qui nous accompagnent depuis le début de notre expérience française » a déclaré monsieur Lemaire lors de la soirée. « Borex a réussi son incursion en France grâce à l'accueil formidable de chacun de nos collaborateurs français, qui nous ont reçus avec l'esprit ouvert et fort de notre historique franco-québécois de relations culturelles et économiques fructueuses. »

Ce prix, qui est décerné annuellement par le Cercle des Dirigeants d'Entreprises Franco-Québécois (CDEFQ), vise à reconnaître des dirigeants d'entreprises français ou québécois au parcours exceptionnel ayant eu un apport significatif dans les relations d'affaires entre la France et le Québec au cours de leur carrière.

« Peu de gens savent que M. Lemaire et son équipe franco-québécoise ont réussi au cours des 15 dernières années à faire de Borex le premier producteur indépendant d'énergie éolienne terrestre en France. Grâce entre autres à l'acquisition d'Enel GreenPower France en 2014, l'avenir de Borex en Europe s'annonce prometteur », a déclaré Robert F. Hall, président du conseil d'administration de Borex.

L'événement s'est déroulé en présence de madame Line Beauchamp, déléguée générale du Québec à Paris, et de monsieur Jean-Luc Alimondo, président du CDEFQ et d'autres distingués invités.

Juillet 2016 : Début de la construction du parc éolien Moose Lake en Colombie-Britannique. Le projet, qui représente un investissement de 70 M\$, comptera 4 éoliennes totalisant 15 MW de puissance et permettra de créer une quarantaine d'emplois durant l'ensemble de sa construction

Juin 2016 : Borex clôture un financement de 20,4 M€ en France visant les parcs éoliens de Plateau de Savernat et d'Avignonnet II.

Mai 2016 : Boralex affiche la meilleure performance trimestrielle de son histoire. Les revenus trimestriels tirés de la vente d'énergie ont progressé de 46 % par rapport à l'an dernier pour atteindre 106 millions \$, ce qui représentait un sommet historique. Ces résultats surpassaient les attentes des analystes, qui visaient en moyenne un résultat par action de 27 cents et un chiffre d'affaires de 99,4 millions \$, selon les prévisions recueillies par Thomson Reuters.

Mars 2016 : Boralex en partenariat avec Systèmes d'énergie renouvelable Canada inc. (« RES ») se voit attribuer 50 MW dans le projet nommé Otter Creek Wind Farm Project, situé sur des terres privées de la Municipalité de Chatham-Kent et dont la mise en service est prévue d'ici la fin de 2019.

A propos de Boralex

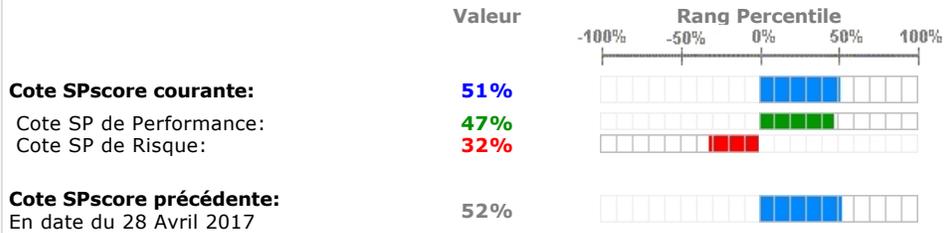
Boralex développe, construit et exploite des sites de production d'énergie renouvelable au Canada, en France et aux États-Unis. Un des leaders du marché canadien et premier acteur indépendant de l'éolien terrestre en France, la Société se distingue par sa solide expérience d'optimisation de sa base d'actifs dans quatre types de production d'énergie - éolienne, hydroélectrique, thermique et solaire. Boralex s'assure d'une croissance soutenue grâce à son expertise et sa diversification acquises depuis vingt-cinq ans. Les actions et les débentures convertibles de Boralex se négocient à la Bourse de Toronto sous les symboles BLX, et BLX.DB.A respectivement.



Informations Générales

Symbole: **BLX.**
Bourse: TSE
Cours du Titre: \$ 21.97
Prix / VI: (5.00)
Secteur Économique: Services Publics
Fin d'Année fiscale: Décembre
États Financiers en Date de: Juin 2017
Devise: CND \$
Actions en Circulation: 75,874,000
Site Web: <http://www.boralex.com>

Cote SPscore de StockPointer



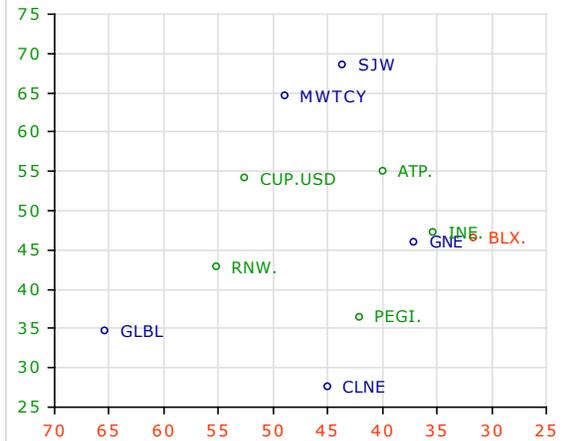
Indicateurs Financiers Courants

	JUN13	JUN14	JUN15	JUN16	JUN17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	\$ 179M	\$ 188M	\$ 218M	\$ 306M	\$ 343M	18%
Valeur au Marché:	\$ 1.36B	\$ 2.03B	\$ 2.35B	\$ 3.09B	\$ 3.48B	27%
Capital Investi:	\$ 1.15B	\$ 1.32B	\$ 1.84B	\$ 2.32B	\$ 2.40B	21%
Cours du Titre:	\$ 10.75	\$ 13.55	\$ 13.28	\$ 19.47	\$ 21.96	21%

Indicateurs courants

Ventes / Actifs:	0.14	0.13	0.11	0.13	0.09	-8%
Dette / Actifs:	52.9%	59.6%	65.7%	58.7%	67.0%	7%
Profit d'Opération / Ventes:	26.1%	26.7%	21.7%	28.9%	20.3%	-3%
NOPAT / Ventes:	25.7%	26.2%	27.1%	31.2%	36.4%	9%
Bénéfice Net / Ventes:	-3.0%	-3.1%	-6.8%	1.5%	-0.4%	@NA
Rendement sur Équité:	-1.6%	-1.8%	-4.2%	0.9%	-0.2%	@NA
Taux de Dividende versé:	0.00%	1.92%	3.92%	2.72%	2.64%	24%
Dividende versé:	\$ 0.00	\$ 0.26	\$ 0.52	\$ 0.53	\$ 0.58	37%
Bénéfice par Action:	-\$ 0.14	-\$ 0.15	-\$ 0.40	\$ 0.02	-\$ 0.04	@NA
Ratio Cours / Bénéfice:	@NM	@NM	@NM	911.0	@NM	@NA
Ratio PEG:	@NA	@NA	@NA	-20.04	@NA	@NA

Semblables - Analyse Performance vs Risque

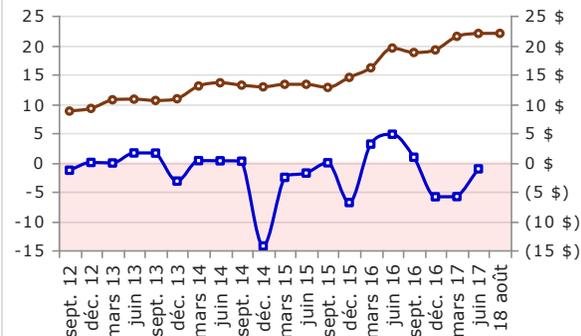


Principaux Indicateurs de Performance EVA

	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Perf.
Rendement sur le Capital:	3.2%	4.1%	5.2%	60%
Coût du Capital:	4.9%	5.3%	5.1%	6%
Écart de Performance:	-1.7%	-1.1%	0.1%	72%
Indice de Performance EVA:	0.65	0.78	1.03	73%
Changement du EVA (Pondéré):	-25.5%	9.9%	45.3%	54%
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ 501K	\$ 767K	\$ 1.08M	82%
Fonds Libérés:	-8.77%	-7.07%	-8.49%	36%

Cote actuelle de Performance StockPointer: 47%

Valeur Intrinsèque (\$) vs Prix

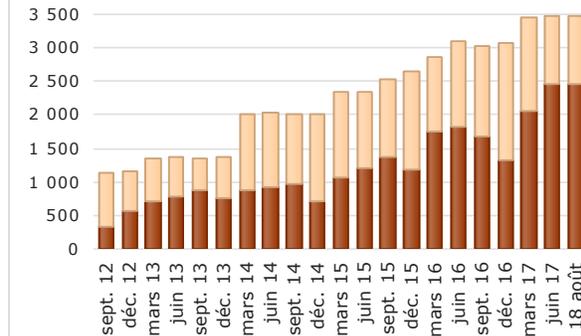


Principaux Indicateurs de Risque EVA

	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Risque
Cours / Valeur Intrinsèque:	-5.00	4.08	-5.00	1%
Valeur de Croissance Future (FGV):	49%	41%	29%	48%
Variabilité du Modèle d'Affaires:	-7%	-6%	-6%	41%
Variation du Cours:	-2%	47%	13%	56%
Ratio d'Endettement:	77%	65%	109%	93%

Cote actuelle de Risque StockPointer: 32%

Valeur de Croissance Future (FGV)



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.



les affaires

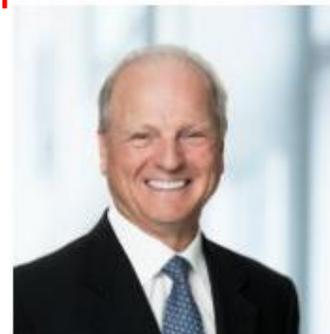
PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017

JEAN-GUY DESJARDIN

**PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION
FIERA CAPITAL**

Jean-Guy Desjardins, Président du conseil d'administration et président et chef de la direction Fiera Capital

Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise



Âge : 72 ans

Administrateur Société de services financiers Fonds FMOQ

Administrateur de HEC Montréal

Administrateur de DJM Capital

Administrateur de Centria

Membre du conseil des gouverneurs de Centraide du Grand Montréal

Siège au comité d'investissement du Centre Canadien d'Architecture

Siège au comité exécutif et au CA de l'Orchestre Symphonique de Montréal

Jean-Guy Desjardins est président du conseil d'administration et président et chef de la direction de Fiera Capital, société de gestion de placement indépendante qu'il a lui-même créée en 2003. Depuis, la firme a poursuivi son expansion par le biais de plusieurs acquisitions à l'échelle nord-américaine et plus récemment, en Europe.

Après avoir débuté sa carrière comme analyste financier et gestionnaire de portefeuille pour une compagnie d'assurance vie, M. Desjardins a cofondé TAL Gestion globale d'actifs en 1972 et en a été le principal actionnaire jusqu'à l'acquisition de la firme par une institution financière en 2001.

M. Desjardins siège au conseil d'administration de la Société de services financiers Fonds FMOQ, de HEC Montréal, de DJM Capital inc., et de Centria inc.

M. Desjardins contribue à divers projets sociaux, notamment en tant que membre du conseil des gouverneurs de Centraide du Grand Montréal. Il siège aussi au comité d'investissement du Centre Canadien d'Architecture, ainsi qu'au comité exécutif et au conseil d'administration de l'Orchestre Symphonique de Montréal.

M. Desjardins a obtenu un baccalauréat ès arts du Collège Mont-Saint-Louis en 1966 puis en 1969, a obtenu une licence en sciences commerciales (finances) de HEC Montréal. M. Desjardins détient le titre d'analyste financier agréé (CFA). Il a été reçu membre de l'Ordre du Canada en décembre 2014. Puis, en 2015, il s'est vu décerner le CFA Institute Award for Excellence, la plus haute et plus prestigieuse distinction remise par l'institut.

Source : Site Web de l'entreprise

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

Forcé à vendre TAL Gestion globale d'actifs en 2001, Jean-Guy Desjardins aurait pu s'asseoir sur ses lauriers et mener une tranquille retraite. L'homme d'affaires a plutôt créé un nouveau gestionnaire d'actifs d'envergure à Montréal. Et, la croissance se poursuit. En 2011, Fiera gérait un actif sous gestion de 29 G\$. La société gère maintenant 122,1 G\$ et est présente aux États-Unis et en Europe. La société a réussi à faire croître ses activités grâce à une série d'acquisitions bien intégrées, dont l'achat de Charlemagne à Londres au cours de l'automne 2016. La société veut amener ce chiffre à 200 G\$ d'ici 2020, grâce à une croissance interne de 5% et à des acquisitions. La stratégie de l'entreprise se démarque, car elle est peu dépendante de l'industrie des fonds communs, qui connaît plus de difficulté, note Nik Priebe, de BMO Marchés des capitaux.

DÉVELOPPEMENT RÉCENTS

14 juin 2017:

Fiera Capital accueille Monique F. Leroux

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital » ou la « Société »), une Société de gestion de placement indépendante de premier plan, est fière d'annoncer l'arrivée de Monique F. Leroux à titre de vice-présidente exécutive et conseillère stratégique pour la Société. Dans ce rôle, Mme Leroux appuiera la haute direction de Fiera Capital, ainsi que les équipes de gestion de ses divisions, dans leur développement, dans leur positionnement et dans leur planification stratégique. Dans ce contexte, elle sera également membre du Comité de développement stratégique de la Société.

« C'est une grande nouvelle pour Fiera Capital, nos employés, nos actionnaires, et nos nombreux clients et partenaires », a déclaré Jean-Guy Desjardins, président du conseil d'administration, président et chef de la direction de Fiera Capital. « Monique Leroux est une personne reconnue et respectée du secteur financier au pays. Elle incarne la rigueur et l'excellence, en plus de s'être forgé une réputation exceptionnelle partout où elle a œuvré. Son parcours a fait d'elle une personne admirée en finance, que ce soit à la tête de grandes organisations canadiennes, de conseils d'administration ou au sein de regroupements internationaux. Fiera Capital est désormais plus forte grâce à l'arrivée de Madame Leroux. Sa contribution permettra de donner un nouvel élan à cette deuxième phase de notre plan stratégique nous menant à 2020. »

Présidente et chef de la direction du Mouvement Desjardins de 2008 à 2016, Monique F. Leroux est actuellement présidente de l'Alliance coopérative internationale (ACI) ainsi que fondatrice et présidente du Sommet international des coopératives. Elle est présidente du conseil d'administration d'Investissement Québec et présidente du conseil consultatif sur l'économie et l'innovation du gouvernement du Québec, créé en 2016. Elle a également été nommée membre du Conseil canado-américain pour l'avancement des femmes entrepreneures et chefs d'entreprise par le Premier ministre du Canada en 2017. De plus, elle est présidente du Conseil des gouverneurs du 375^e anniversaire de Montréal et du Congrès mondial Metropolis 2017. Elle siège sur les conseils d'administration de Bell (BCE), de Couche-Tard (ATD), de Michelin (ML-France) et de S&P Global. Madame Leroux est membre de l'Ordre du Canada, officière de l'Ordre du Québec et chevalier de la Légion d'honneur. D'autre part, elle a reçu des doctorats honoris causa de huit universités canadiennes.

« Fiera Capital est un fleuron canadien qui rayonne grâce aux professionnels qui y travaillent avec intégrité et qui partagent une mission commune : la pleine satisfaction de la clientèle et l'atteinte de résultats », a mentionné Monique F. Leroux. « Je suis heureuse de pouvoir appuyer Jean-Guy Desjardins et son équipe de gestion globale afin d'apporter mon concours à une organisation solide et ambitieuse qui a des objectifs de développement en Amérique du Nord et à l'international. C'est un défi stimulant qui m'attend et je l'entreprends avec enthousiasme. »

9 juin 2017:

Fiera Capital annonce des changements à la direction de sa division canadienne

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital », « la firme »), un gestionnaire de portefeuille indépendant de premier plan, a annoncé aujourd'hui que Jean-Philippe Lemay est nommé président et chef de l'exploitation de la division canadienne de Fiera Capital, tout en maintenant ses responsabilités en tant que chef des placements. Sylvain Roy, président et chef de l'exploitation de la division canadienne de Fiera Capital, a choisi de quitter son poste pour poursuivre une autre avenue professionnelle en tant qu'entrepreneur. Il continuera de collaborer aux projets de Fiera Capital à titre de conseiller spécial de l'équipe de gestion globale.

« Je suis ravi de voir Jean-Philippe Lemay relever un nouveau défi et gérer notre division canadienne. Ses connaissances en matière de placement et son expérience de gestion sont essentielles pour assurer une transition harmonieuse, ainsi que la croissance continue de notre division canadienne. M. Lemay a gagné la confiance de ses collègues, et nos clients peuvent compter sur son engagement à fournir des services financiers de premier plan », a affirmé Jean-Guy Desjardins, président du conseil d'administration, président et chef de la direction.

Jean-Philippe Lemay a obtenu un baccalauréat ès sciences (B. Sc.) de l'Université Laval avec une majeure en sciences actuarielles. Il a par la suite obtenu une maîtrise en mathématiques financières (M. Sc.) de l'Université Stanford et est devenu Fellow de la Société des actuaires (FSA) et Fellow de l'Institut canadien des actuaires (FICA). Il a également obtenu la certification de CAIA (analyste agréé en investissements alternatifs) en mai 2017. Il possède 14 années d'expérience au sein de l'industrie et est à l'emploi de la firme depuis 2010. Avant de se joindre à Fiera Capital, il a occupé des postes de spécialiste en recherche quantitative et en gestion de risque ainsi que de gestionnaire indicel de mandats mondiaux auprès d'importantes sociétés canadiennes de gestion d'actifs.

« Fiera Capital est une force croissante et je suis convaincu que je peux diriger notre division canadienne avec le même niveau d'excellence. La continuité et la stabilité sont cruciales pour maintenir notre croissance, et mon leadership reflètera ces valeurs. J'ai grandement confiance dans notre conseil d'administration et dans notre équipe de direction, et je suis reconnaissant et heureux d'occuper désormais ce poste », a déclaré Jean-Philippe Lemay.

« Je tiens également à remercier Sylvain Roy de sa contribution au succès de Fiera Capital. Je ne peux que soutenir sa décision de poursuivre sa carrière en tant qu'entrepreneur. Le Québec a besoin de nouveaux entrepreneurs pour créer de la valeur pour notre économie », a affirmé Jean-Guy Desjardins.

« Je me sentais prêt à suivre une nouvelle voie en tant qu'entrepreneur. Je suis reconnaissant envers Fiera Capital de m'avoir fourni de belles occasions au fil des ans. Je voudrais remercier Jean-Guy Desjardins et mes collègues de leur collaboration et de leur précieux appui pendant toutes ces années », a déclaré Sylvain Roy.

31 mai 2017:

Fiera Capital annonce des nominations au sein de son équipe de direction

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital » ou la « société »), une société de gestion de placement indépendante de premier plan, a le plaisir d'annoncer que Jean-Guy Desjardins, président du conseil d'administration et chef de la direction de Fiera Capital, assume dorénavant le rôle de président de la société.

Dans le cadre de ses nouvelles fonctions, M. Desjardins annonce deux nominations importantes : John Valentini et François Bourdon se voient confier des responsabilités accrues et des rôles élargis. M. Valentini devient vice-président exécutif, chef de la direction financière globale et président de la division des stratégies de placement privé alternatives, tandis que M. Bourdon est nommé chef des placements global. À compter d'aujourd'hui, tous deux relèvent directement de M. Desjardins.

12 mai 2017:

Fiera Capital confirme la dissolution du Fonds de fiducie de placement immobilier nord-américain

Corporation Fiera Capital (le « gestionnaire »), gestionnaire du Fonds de fiducie de placement immobilier nord-américain (le « Fonds ») (TSX : NRF.UN), a confirmé aujourd'hui, comme il l'avait déjà annoncé, qu'elle fermera le Fonds aux environs du 29 mai 2017 (la « date de dissolution »).

Comme il est indiqué dans la déclaration de fiducie du Fonds, le Fonds n'a pas de date de dissolution déterminée, mais le gestionnaire peut dissoudre le Fonds sans l'approbation des porteurs de parts s'il estime qu'il n'est plus judicieux sur le plan économique d'en maintenir l'existence ou qu'il serait dans l'intérêt du Fonds de le dissoudre. Compte tenu de la taille actuelle du Fonds et de ses dépenses connexes et de la date de rachat annuel à venir, le gestionnaire a établi qu'il est dans l'intérêt des porteurs de parts du Fonds de dissoudre le Fonds avant la date de rachat annuel. Après le règlement ou la constitution d'une provision au titre du règlement de l'ensemble des dettes du Fonds, l'actif net du Fonds sera distribué proportionnellement aux porteurs de parts du Fonds, et le Fonds sera dissous.

Il est prévu que les parts du Fonds seront radiées de la cote de la TSX vers le 23 mai 2017. Comme la date de dissolution tombe avant la date de rachat annuel, il n'y aura pas de rachat annuel pour le Fonds en 2017 puisque toutes les parts seront rachetées à la date de dissolution.

25 janvier 2017:

Fiera Infrastructure fait l'acquisition d'une part de 50 % dans le parc éolien Cedar Point II

Fiera Infrastructure Inc. (« Fiera Infrastructure »), chef de file en gestion de placements du secteur des infrastructures et filiale de Corporation Fiera Capital (« Fiera Capital » ou la « firme ») (TSX: FSZ), a annoncé aujourd'hui que Fiera Infra LP, un fonds d'infrastructures dont elle assure la gestion, a acquis de Suncor Énergie sa participation de 50 % dans Cedar Point II Limited Partnership, entité détentrice du parc éolien de 100 mégawatts (MW) Cedar Point II (le « projet »).

Le projet, situé dans le comté de Lambton, en Ontario, compte 46 éoliennes installées sur des terrains privés faisant l'objet d'un bail foncier à long terme, est mené en partenariat avec NextEra Energy Canada LP (« NextEra ») et est fonctionnel depuis octobre 2015. En outre, le projet bénéficie d'un contrat d'achat d'énergie d'une durée de 20 ans auprès de la Société indépendante d'exploitation du réseau d'électricité (SIERE), anciennement l'Office de l'électricité de l'Ontario, aux termes duquel la totalité de l'énergie produite sera vendue à la SIERE moyennant un tarif fixe.

23 janvier 2017:

Fiera Capital annonce un changement à son conseil d'administration

Corporation Fiera Capital (« Fiera Capital », la « firme » ou la « Société ») (TSX: FSZ) annonce la nomination de Martin Gagnon à titre d'administrateur et membre du conseil d'administration de la Société. M. Gagnon est premier vice-président à la direction, Gestion de patrimoine, de la Banque Nationale et coprésident et cochef de la direction de la Financière Banque Nationale. Il succède au conseil d'administration à Louis Vachon, président et chef de la direction de la Banque Nationale, qui avait joint celui-ci en 2012 dans la foulée de la transaction intervenue entre la Société et la Banque Nationale à l'égard des actifs de Gestion de portefeuille Natcan inc.

« Nous sommes heureux d'accueillir Martin Gagnon à titre d'administrateur de Fiera Capital, » a déclaré Jean-Guy Desjardins, président du conseil et chef de la direction de Fiera Capital. « Nous tenons à remercier Louis Vachon pour sa contribution et pour son dévouement en tant qu'administrateur de la Société au cours des quatre dernières années. »

« Fiera Capital compte une direction solide et expérimentée. Je suis confiant que la Société poursuivra sa croissance à un rythme soutenu au cours des prochaines années, » a pour sa part affirmé Louis Vachon.

20 décembre 2016:

Changement des auditeurs de Fonds d'opportunités de revenu Fiera Capital

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital »), le gestionnaire de fonds d'investissement de Fonds d'opportunités de revenu Fiera Capital (le « Fonds »), a annoncé le changement des auditeurs du Fonds de Deloitte s.r.l. pour PricewaterhouseCoopers s.r.l. effectif le ou vers le 31 décembre 2016.

Le comité d'examen indépendant du Fonds a approuvé le changement des auditeurs et un avis d'un tel changement d'auditeurs a été envoyé aux porteurs de parts du Fonds.

14 décembre 2016:

Clôture de la transaction entre Fiera Capital et Charlemagne Capital Limited

Corporation Fiera Capital (« Fiera Capital » ou la « firme ») (TSX : FSZ) a annoncé aujourd'hui que toutes les modalités de l'offre ayant été remplies, elle avait conclu l'acquisition de Charlemagne Capital Limited (« Charlemagne »), un gestionnaire d'actifs indépendant se spécialisant dans les catégories d'actifs des marchés émergents et frontières. L'acquisition de Charlemagne devrait ajouter 2 milliards \$ US à l'actif sous gestion de Fiera Capital.

« L'ajout de stratégies des marchés émergents et frontières à notre solide offre d'actions à l'échelle mondiale sera avantageux pour nos clients qui recherchent constamment des occasions de diversification », a déclaré Jean-Guy Desjardins, président du conseil et chef de la direction de Fiera Capital. « Charlemagne apporte une expertise complémentaire à nos plateformes et renforcera notre capacité à servir nos clients nord-américains. De son côté, Charlemagne aura accès au réseau de distribution actuel de Fiera Capital. De plus, l'équipe dispose de connaissances étoffées dans une catégorie d'actif que nous avons identifiée comme source de croissance potentielle importante. »

Fiera Capital et Charlemagne intégreront leurs activités au cours des prochains mois en vue de maximiser les occasions de ventes croisées et d'accroître la diversité de l'offre de produits de la firme au Canada et aux États-Unis. L'acquisition de Charlemagne représente également une étape importante dans l'avancement de la présence croissante de Fiera Capital à l'échelle mondiale, permettant ainsi à la firme de prendre pied sur le marché européen.

10 novembre 2016:

Fiera Capital fait l'acquisition de Centria Commerce Inc., établissant ainsi sa propre plateforme de prêts privés

Corporation Fiera Capital (« Fiera Capital » ou la « Société ») (TSX : FSZ) a annoncé qu'elle avait aujourd'hui fait l'acquisition, auprès de DJM Capital Inc. (« DJM »), de Centria Commerce Inc. (« Centria »), important gestionnaire de placements privé du Québec qui réunit et gère des fonds aux fins de financement de construction, de l'investissement immobilier et du financement d'entreprises à court terme (cette opération étant désignée l'« opération »). Fiera Capital intégrera les activités de Centria aux siennes afin de créer sa propre plateforme de prêts privés, ce qui lui permettra d'ajouter un important portefeuille de stratégies de placement alternatives à ses activités et d'offrir désormais ses propres solutions de placement diversifiées directement à ses clients. La nouvelle plateforme de prêts privés de Fiera Capital se nommera Fiera Financement Privé.

Centria a d'abord été acquise en 2002 par une société devancière de DJM et Fiera Capital travaille en étroite collaboration avec l'équipe depuis 2008. Les clients du secteur Gestion privée de Fiera Capital ont fourni la quasi-totalité des fonds investis par Centria dans le cadre de ses activités de prêts privés. Près de la totalité de l'actif net sous gestion (l'« ASG ») de Centria, qui se chiffre à environ 325 M\$ CA, fait partie des actifs des clients actuels de Fiera Capital.

1er septembre 2016:

L'équipe de Larch Lane se joint officiellement à Fiera Capital

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital » ou la « firme »), un gestionnaire de portefeuille indépendant de premier plan, a annoncé aujourd'hui que l'équipe de Larch Lane Advisors LLC (« Larch Lane ») s'est jointe officiellement à sa division américaine, Fiera Capital Inc.

L'équipe permettra à la division américaine de Fiera Capital d'offrir une gamme de solutions de placement alternatives, y compris un fonds commun de placements alternatifs liquides, des fonds de fonds de couverture traditionnels et des stratégies de financement initial de fonds de couverture. La division américaine de Fiera Capital, qui gérait un actif de 17,7 milliards de dollars américains en date du 30 juin 2016, verra son actif sous gestion augmenter d'environ 500 millions de dollars américains.

29 janvier 2016:

Fiera Capital et Banque Nationale Investissements maintiennent un solide partenariat

Corporation Fiera Capital (TSX : FSZ) (« Fiera Capital », « la firme »), un gestionnaire de portefeuille indépendant de premier plan, a rapporté aujourd'hui que son partenariat avec la Banque Nationale Investissements (« BNI ») demeure solide à la suite de changements qui concernent un nombre limité de mandats. Ces changements concordent avec la structure d'architecture ouverte de BNI et s'insèrent dans le cours normal des affaires ce qui inclut des mandats gagnés et perdus. Fiera Capital est heureuse d'entretenir une relation de longue date et la firme continue de gérer pour BNI un grand nombre de stratégies et de travailler sur de nouvelles occasions.

25 juillet 2016:

Fiera Capital conclut son entente de coentreprise avec Aquila Infrastructure Management

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital », « la firme »), un gestionnaire de portefeuille indépendant de premier plan, a annoncé aujourd'hui qu'elle avait reçu toutes les autorisations nécessaires de tiers et finalisé son entente de coentreprise, précédemment annoncée, avec Aquila Infrastructure Management (« Aquila »), un gestionnaire de placement de premier plan du secteur des infrastructures dont le siège social est situé à Toronto, et ainsi formé la coentreprise Fiera Infrastructure inc. (« Fiera Infrastructure »). La nouvelle entreprise de placements alternatifs compte environ 500 millions de dollars canadiens en capitaux investis et engagés et profite d'un solide bassin d'occasions de placement, comme en témoigne sa récente acquisition d'un portefeuille de partenariats public-privé canadiens.

« En tant que catégorie d'actifs, les infrastructures offrent aux portefeuilles de nos clients un important potentiel de diversification et des rendements stables, a affirmé Jean-Guy Desjardins, président et chef de la direction de Fiera Capital. Cette transaction cadre avec la stratégie de Fiera Capital visant à élargir son offre de service actuelle dans le domaine des stratégies de placement alternatives. Je suis très fier de souhaiter officiellement la bienvenue à Alina Osorio, présidente de Fiera Infrastructure, et à son équipe hautement reconnue. »

Cette transaction porte la valeur totale du portefeuille d'actifs en infrastructures de Fiera Capital à 1,22 milliard de dollars canadiens, ce qui comprend 500 millions de dollars canadiens en capitaux investis et engagés et 720 millions de dollars canadiens en dette d'infrastructures (au 31 mars 2016).

19 juillet 2017:

Fiera Capital vend sa participation dans Société en commandite Fiera Quantum

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital » ou la « Société » ou la « firme ») a annoncé aujourd'hui qu'elle avait conclu l'entente préalablement annoncée visant la vente de sa participation dans Société en commandite Fiera Quantum (« Fiera Quantum ») à Metric Asset Management Limited (« Metric »), une société de portefeuille contrôlée par Jason Marks, président exécutif de Fiera Quantum. À la suite de la conclusion de l'entente, le nom de Fiera Quantum a été changé pour Société en commandite Gestion d'Actifs Métriques.

2 juin 2016:

Fiera Capital annonce la clôture de l'acquisition d'Apex Capital Management et double sa présence aux États-Unis dans les marchés institutionnels et des services de sous-conseils aux investisseurs individuels

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital », la « Société » ou la « firme »), un gestionnaire de portefeuille indépendant de premier plan, a annoncé aujourd'hui que sa filiale à part entière, Fiera US Holding Inc., a clos l'acquisition annoncée précédemment d'Apex Capital Management Inc. (« Apex »), un important gestionnaire d'actions de croissance américain dont l'actif sous gestion (« ASG ») s'élève à environ 7 milliards de dollars américains en date du 31 mars 2016. Avec cette acquisition, Apex devient partie intégrante de la division américaine de Fiera Capital.

Cette transaction permet à Fiera Capital de plus que doubler sa présence dans les marchés institutionnels et des services de sous-conseils aux investisseurs individuels aux États-Unis, et d'augmenter son ASG à plus de 107 milliards de dollars canadiens. Cette transaction devrait se traduire par un accroissement de 10 % à 15 % du bénéfice par action (« RPA ») ajusté d'ici le premier anniversaire de la clôture.

29 janvier 2016:

Fiera Capital Fonds d'actions mondiales reçoit la cote FundGrade A+ de Fundata pour une troisième année consécutive

Corporation Fiera Capital (TSX: FSZ) (« Fiera Capital » ou la « firme »), une firme de placement indépendante de premier plan, est heureuse d'annoncer que le Fiera Capital Fonds d'actions mondiales a reçu la cote annuelle FundGrade A+ de Fundata pour 2015. Cette cote est un classement indépendant fondé sur la performance ajustée au risque, en fonction de normes reconnues par le secteur canadien des fonds communs de placement. Le Fiera Capital Fonds d'actions mondiales reçoit la cote FundGrade A+ de Fundata pour une troisième année consécutive.

À propos de Corporation Fiera Capital

Fiera Capital est une société de gestion de placement indépendante de premier plan dont l'actif sous gestion se chiffrait à plus de 122 milliards de dollars canadiens au 31 mars 2017. La société dessert les marchés institutionnels, de gestion privée et de conseillers aux investisseurs et offre des solutions de gestion de fonds intégrée à service complet au sein de catégories d'actifs traditionnels et alternatifs. Les clients et leurs portefeuilles peuvent tirer profit de l'expertise approfondie de Fiera Capital, de son offre diversifiée de produits et de son service à la clientèle exceptionnel. Les titres de Fiera Capital sont négociés sous le symbole boursier FSZ à la Bourse de Toronto. www.fieracapital.com

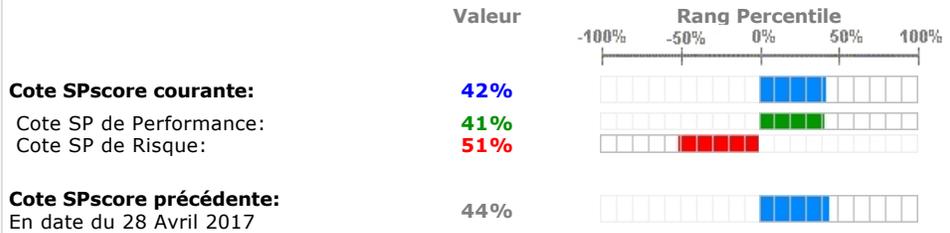
Aux États-Unis, les services de gestion d'actifs sont fournis par les filiales américaines de la société, Bel Air Investment Advisors LLC et Fiera Capital Inc., qui sont des conseillers en placement enregistrés auprès de la Securities and Exchange Commission (SEC). De plus, Charlemagne Capital (UK) Limited et Charlemagne Capital (IOM) Limited sont inscrites en qualité de conseiller en placement auprès de la SEC. Il n'est pas nécessaire d'avoir un certain niveau de compétence ou de formation pour s'enregistrer à la SEC. Les activités de Charlemagne Capital (UK) Limited sont autorisées et réglementées par la Financial Conduct Authority au Royaume-Uni, et Charlemagne Capital (IOM) Limited est titulaire d'une licence délivrée par la Isle of Man Financial Services Authority. Vous trouverez des renseignements supplémentaires sur la société ainsi que sa notice annuelle sur le site de SEDAR à www.sedar.com.



Informations Générales

Symbole:	FSZ.
Bourse:	TSE
Cours du Titre:	\$ 14.73
Prix / VI:	5.00
Secteur Économique:	Finance
Fin d'Année fiscale:	Décembre
États Financiers en Date de:	Juin 2017
Devise:	CND \$
Actions en Circulation:	81,854,000
Site Web:	http://www.fieracapital.com

Cote SPscore de StockPointer

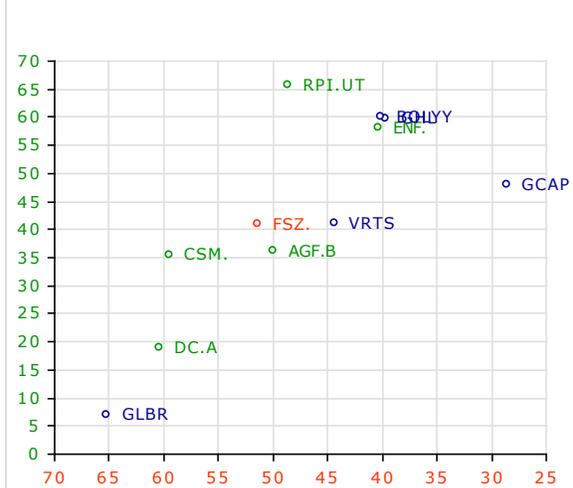


Indicateurs Financiers Courants

	JUN13	JUN14	JUN15	JUN16	JUN17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	\$ 114M	\$ 196M	\$ 241M	\$ 275M	\$ 412M	40%
Valeur au Marché:	\$ 647M	\$ 870M	\$ 860M	\$ 996M	\$ 1.13B	16%
Capital Investi:	\$ 325M	\$ 466M	\$ 512M	\$ 562M	\$ 694M	22%
Cours du Titre:	\$ 11.42	\$ 12.80	\$ 12.39	\$ 12.82	\$ 13.75	5%

	JUN13	JUN14	JUN15	JUN16	JUN17	Croiss. (m5a)
Indicateurs courants						
Ventes / Actifs:	0.20	0.26	0.31	0.27	0.37	19%
Dette / Actifs:	31.0%	30.0%	29.7%	35.6%	38.7%	6%
Profit d'Opération / Ventes:	14.7%	13.6%	12.1%	11.2%	3.2%	-24%
NOPAT / Ventes:	13.5%	12.1%	10.7%	12.8%	2.6%	-21%
Bénéfice Net / Ventes:	9.9%	10.4%	11.8%	11.5%	2.6%	-15%
Rendement sur Équité:	3.8%	4.9%	6.4%	5.9%	2.0%	-4%
Taux de Dividende versé:	2.98%	3.28%	4.04%	4.52%	4.80%	13%
Dividende versé:	\$ 0.34	\$ 0.42	\$ 0.50	\$ 0.58	\$ 0.66	18%
Bénéfice par Action:	@NA	\$ 0.31	\$ 0.41	\$ 0.44	\$ 0.13	-9%
Ratio Cours / Bénéfice:	@NA	41.6	30.1	29.0	102.0	74%
Ratio PEG:	@NA	@NA	@NA	@NA	@NA	@NA

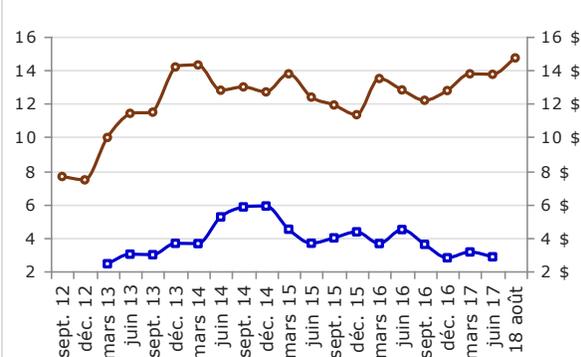
Semblables - Analyse Performance vs Risque



Principaux Indicateurs de Performance EVA

	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Perf.	
Rendement sur le Capital:	5.0%	6.3%	1.5%	[Progress bar]	49%
Coût du Capital:	9.6%	10.2%	10.9%	[Progress bar]	76%
Écart de Performance:	-4.5%	-3.9%	-9.3%	[Progress bar]	45%
Indice de Performance EVA:	0.53	0.62	0.14	[Progress bar]	49%
Changement du EVA (Pondéré):	-74.9%	-37.8%	-309.4%	[Progress bar]	23%
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ 348K	\$ 434K	\$ 436K	[Progress bar]	77%
Fonds Libérés:	@NA	@NA	@NA	[Progress bar]	@NA
Cote actuelle de Performance StockPointer:				[Progress bar]	41%

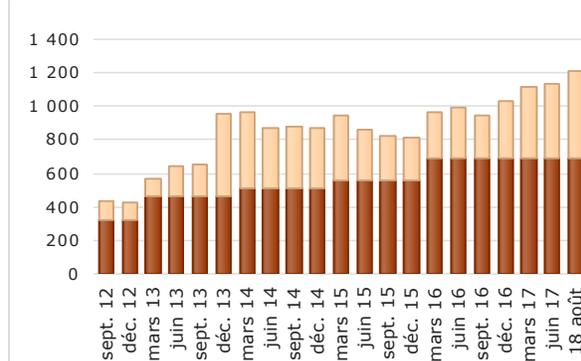
Valeur Intrinsèque (\$) vs Prix



Principaux Indicateurs de Risque EVA

	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Risque	
Cours / Valeur Intrinsèque:	3.38	2.86	4.81	[Progress bar]	98%
Valeur de Croissance Future (FGV):	35%	30%	39%	[Progress bar]	57%
Variabilité du Modèle d'Affaires:	-5%	-5%	-6%	[Progress bar]	42%
Variation du Cours:	-3%	3%	7%	[Progress bar]	58%
Ratio d'Endettement:	@NA	@NA	@NA	[Progress bar]	@NA
Cote actuelle de Risque StockPointer:				[Progress bar]	51%

Valeur de Croissance Future (FGV)



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.



les affaires

PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017

FRANK HENNESSEY

**PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION
GROUPE RESTAURANTS INVESCOR**

Frank Hennessey **Président et chef de la direction de Groupe Restaurants Imvescor**



Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise

Âge : 53 ans

Administrateur d'Imvescor

M. Hennessey a été nommé président et chef de la direction et administrateur le 8 septembre 2014.

M. Hennessey est un professionnel de la restauration comptant plus de 27 ans d'expérience au sein de sociétés, y compris des sociétés de franchisage, au Canada et aux États-Unis. Il était jusqu'à tout récemment président et chef de la direction de Bento Sushi, une chaîne nord-américaine comptant plus de 400 bars à sushi au Canada et aux États-Unis appartenant à une société de capital d'investissement privé. Avant d'occuper ce poste, M. Hennessey a passé 11 ans chez Les Entreprises Cara Limitée, occupant divers postes, y compris celui de président des restaurants Harvey's et de vice-président principal, expérience client. Il a également travaillé pendant 11 ans chez Darden Restaurants.

M. Hennessey est titulaire d'un grade de premier cycle de l'université Western et d'une maîtrise en administration des affaires de la Rotman School of Management de l'université de Toronto.

Source : site Internet de l'entreprise

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

Après avoir bien exécuté le plan de revitalisation d'Imvescor, son PDG est prêt à renouer avec la croissance par acquisition.

L'achat des 40 restaurants à déjeuner Ben & Florentine en décembre 2016 en est un exemple. Le bilan presque libre de dettes d'Imvescor lui donne la marge de manœuvre pour mettre la main sur d'autres restaurants, selon les analystes.

Après quelques années de déclin, Imvescor est parvenue à renouer avec la croissance des établissements comparables grâce à des plans de rénovations de restaurants et à une simplification des menus. Depuis le premier janvier 2016, le prix action a augmenté de 40%.

DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS

27 février 2017:

Imvescor Restaurant Group Completes Acquisition of Ben & Florentine

On December 20, 2016, Imvescor Restaurant Group Inc. ("IRG" or the "Company") (TSX: IRG) announced that it entered into a definitive agreement to acquire substantially all of the assets of Ben & Florentine, a leading franchisor in the breakfast and lunch category with over 40 locations across Québec, Ontario and Manitoba. IRG is pleased to announce today the successful completion of the Ben & Florentine acquisition.

As previously announced, Lorne Cassoff, the founder and President of Ben & Florentine, along with key members of management, will continue to lead the brand and will join IRG's executive team. Mr. Cassoff commented, "I'm excited for the Ben & Florentine brand and could not be prouder of our franchisee partners. I am confident that this new alliance with the Imvescor family will provide many new opportunities, both inside and outside of Québec, for the Ben & Florentine business."

Frank Hennessey, President and Chief Executive Officer of IRG commented, "This transaction represents an excellent strategic fit for both companies, as Ben & Florentine complements our existing brands and consolidates our solid position in Québec. In combination with the 62 Toujours Mikes locations that serve breakfast seven days a week, we are now the largest server of plated meals in the breakfast day part in Québec."

IRG has acquired Ben & Florentine for a total consideration of approximately \$17.7 million payable at closing with an additional earn-out payment of up to \$7.3 million payable in the first quarter of 2018 based upon the achievement of certain financial results driven principally by the successful opening of new restaurants. Ben & Florentine generated 9% growth in Same Restaurant Sales in 2016 and \$35 million in System Sales and has plans to open an additional 8 restaurants by 2017 calendar year end. The Ben & Florentine transaction is immediately accretive to earnings and creates a new growth oriented brand. IRG has financed the acquisition through a combination of cash on hand and its existing credit facility.

9 juin 2016:

IMVESCOR RESTAURANT GROUP ANNOUNCES THE APPOINTMENT OF A NEW INDEPENDENT DIRECTOR

Imvescor Restaurant Group Inc. ("IRG" or the "Company") (TSX: IRG), announced today the appointment of Anne-Marie LaBerge to the Board of Directors (the "Board") of the Company effective June 8, 2016. This appointment brings the Board to ten directors, nine of whom are independent.

Ms. LaBerge is a business executive with 20 years of experience of brand and marketing experience in the telecommunication industry. In 1996, Ms. LaBerge began her career at TELUS, the second largest telecommunications company in Canada. Since 1998, Ms. LaBerge has held various management positions within TELUS and she has been acting up until May 2016 as Vice President, Brand and Marketing Communications. She was honoured as a winner of the 2011 Strategy magazine's Marketer of the Year award and the 2011 Québec Women in Business award. She is an independent director within the meaning of applicable securities laws. "We are delighted to welcome Anne-Marie to the Board" said François-Xavier Seigneur, the Chairman of the Board.

"We believe that her marketing communications expertise will be invaluable to the Board of Directors and the Company and we look forward to her experience and perspective as a Director of the Company," added Pierre A. Raymond, the Chair of the Corporate Governance, Human Resources and Compensation Committee.

5 novembre 2015:

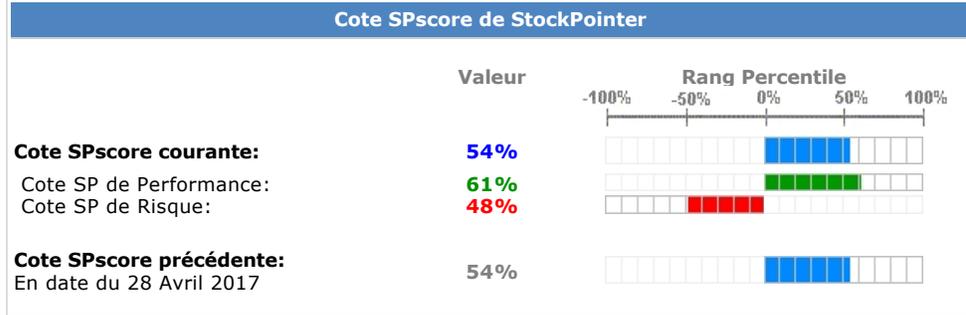
IMVESCOR TO TEMPORARILY TAKE OVER THE OPERATIONS OF THE MANUFACTURER OF CERTAIN MIKES® BRANDED RETAIL PRODUCTS

Imvescor Restaurant Group Inc. ("Imvescor" or the "Company") (TSX:IRG) announced today that it will enter into a management agreement (the "Management Agreement") with Raymond Chabot Inc. in its capacity as receiver of 451344 Canada Inc., formerly carrying business under the trade name of "Aliments T&N Foods" ("T&N"), to restart and manage the operations of the plant located in Lachine, Québec (the "Plant") where T&N manufactured Mikes® brand pizza products sold under Imvescor's trademarks. The Management Agreement will be entered into in the context of the issuance by the Québec Superior Court (the "Court") of an order in the context of T&N's receivership proceedings under the Bankruptcy and Insolvency Act (the "BIA"). Under the Management Agreement, Imvescor will perform all duties and assume all expenses and responsibilities pertaining to the manufacturing of the products and will collect any and all revenues generated by the operations conducted at the Plant while under its management. "T&N has been the sole supplier for Mikes® retail branded proprietary pizza since the inception of that product line. Recently T&N's financial situation has been challenging and we have been diligently monitoring T&N's status and reviewing possible alternatives. On October 9, 2015, the secured creditors of T&N appointed a receiver and we took immediate action to ensure a continuity of supply. We have temporarily taken over operations of the plant and believe that leveraging our experience in the food manufacturing industry will best enable us to continue to meet the demands of our grocery partners. Honouring our commitments to our customers is fundamental to our values as a company. We are not acquiring T&N and therefore we have no liability for prior acts or debts incurred by T&N. We do not believe this action will have any material financial impact. As the situation evolves, we will continue to monitor and be open to alternatives with a view of securing supplies, including, without limitation, seeking alternative suppliers and partnering with any potential acquirer of T&N's assets." said Frank Hennessey, President and Chief Executive Officer of Imvescor.

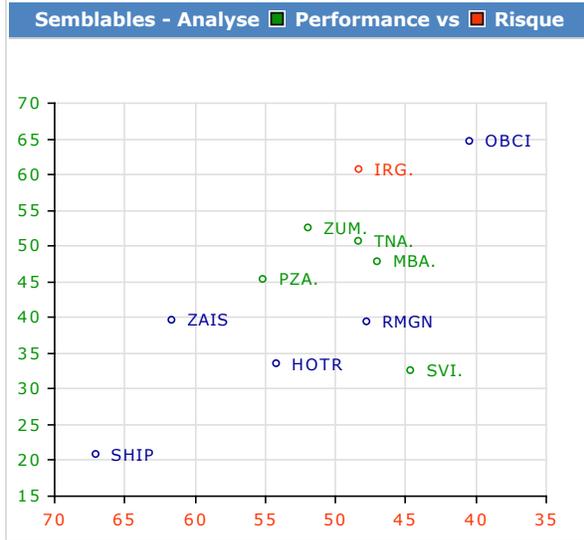
A propos de Groupe Restaurants Imvescor

Groupe Restaurants Imvescor Inc. est une société publique canadienne dont le siège social est situé à Montréal, Québec. Imvescor est une organisation dynamique et novatrice dans l'industrie de la restauration, notamment dans le segment familial et décontracté. La Société est une entreprise qui opère des restaurants sous franchise dans l'Est du Canada sous les quatre marques de commerce suivantes : Pizza Delight®, qui est présente surtout dans le Canada atlantique, où elle domine le secteur familial et celui de la classe moyenne, Mikes® et Scores®, qui sont présentes surtout au Québec dans les segments du marché familial et décontracté ainsi que dans les services de livraison et pour emporter, et Bâton Rouge®, qui est présente au Québec, en Ontario et en Nouvelle-Écosse dans le segment décontracté. La Société octroie à des tiers le droit de fabriquer et de vendre des produits alimentaires préparés sous les marques Pizza Delight®, Mikes®, Scores® et Bâton Rouge® et fabrique et vend des produits végétariens dans les épicerie et magasins de détail sous la marque Commensal®.

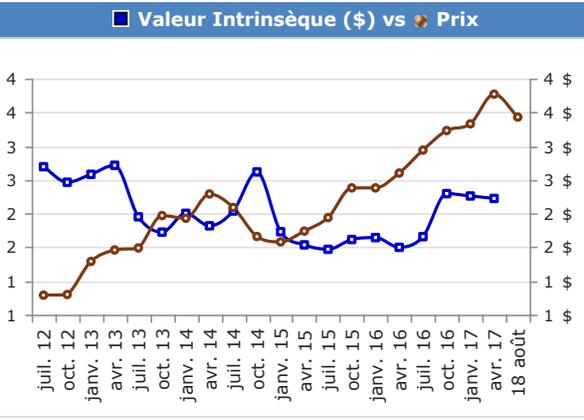
Informations Générales	
Symbole:	IRG.
Bourse:	TSE
Cours du Titre:	\$ 3.43
Prix / VI:	1.54
Secteur Économique:	Produits Consommation
Fin d'Année fiscale:	Octobre
États Financiers en Date de:	Avril 2017
Devise:	CND \$
Actions en Circulation:	60,582,000
Site Web:	http://www.imvescor.ca



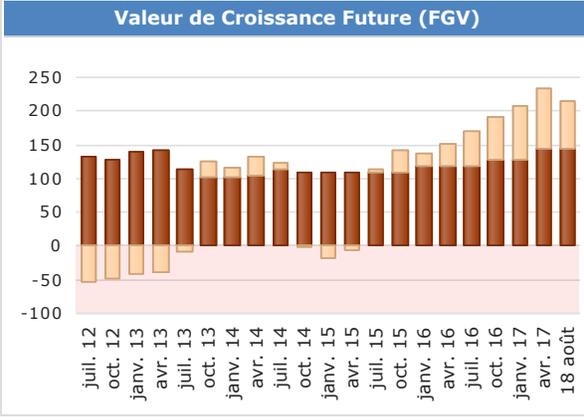
Indicateurs Financiers Courants						
	APR13	APR14	APR15	APR16	APR17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	\$ 50.8M	\$ 53.0M	\$ 45.3M	\$ 50.6M	\$ 48.3M	-1%
Valeur au Marché:	\$ 104M	\$ 132M	\$ 102M	\$ 152M	\$ 235M	27%
Capital Investi:	\$ 125M	\$ 128M	\$ 130M	\$ 123M	\$ 124M	0%
Cours du Titre:	\$ 1.46	\$ 2.29	\$ 1.74	\$ 2.60	\$ 3.77	32%
Indicateurs courants						
Ventes / Actifs:	0.43	0.44	0.37	0.45	0.34	-4%
Dette / Actifs:	27.9%	24.0%	0.0%	3.7%	9.8%	17%
Profit d'Opération / Ventes:	28.9%	24.9%	22.8%	30.7%	33.7%	6%
NOPAT / Ventes:	19.1%	17.0%	18.4%	23.2%	27.9%	11%
Bénéfice Net / Ventes:	9.0%	10.9%	11.2%	22.4%	22.9%	32%
Rendement sur Équité:	7.4%	8.5%	6.8%	13.1%	12.5%	21%
Taux de Dividende versé:	0.00%	0.00%	4.60%	3.37%	2.39%	-28%
Dividende versé:	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.08	\$ 0.09	\$ 0.09	6%
Bénéfice par Action:	\$ 0.11	\$ 0.14	\$ 0.11	\$ 0.22	\$ 0.19	23%
Ratio Cours / Bénéfice:	13.4	16.9	15.8	11.9	19.8	15%
Ratio PEG:	@NA	-0.67	@NA	@NA	-4.33	@NA



Principaux Indicateurs de Performance EVA						
	APR15	APR16	APR17	Rang Perf.		
Rendement sur le Capital:	6.4%	9.5%	10.9%		82%	
Coût du Capital:	12.1%	14.2%	9.4%		64%	
Écart de Performance:	-5.7%	-4.7%	1.5%		78%	
Indice de Performance EVA:	0.53	0.67	1.16		77%	
Changement du EVA (Pondéré):	-217.8%	180.1%	221.6%		69%	
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ -28.6K	\$ 28.3K	\$ 111K		66%	
Fonds Libérés:	4.80%	6.85%	5.72%		83%	
Cote actuelle de Performance StockPointer:			61%		61%	



Principaux Indicateurs de Risque EVA						
	APR15	APR16	APR17	Rang Risque		
Cours / Valeur Intrinsèque:	1.13	1.73	1.70		82%	
Valeur de Croissance Future (FGV):	-7%	22%	39%		50%	
Variabilité du Modèle d'Affaires:	-3%	-2%	-1%		23%	
Variation du Cours:	-24%	49%	45%		62%	
Ratio d'Endettement:	1%	4%	12%		45%	
Cote actuelle de Risque StockPointer:			48%		48%	



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.

les affaires

PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017



ANTOINE AMIEL
PRÉSIDENT
GROUPE VISION NEW LOOK

Antoine Amiel, Président Groupe Vision New Look

Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise

Âge : 48 ans



Membre du comité de direction de Vision New Look.

Antoine Amiel est entré au service de Vision New Look à titre de vice-président du conseil d'administration le 7 mai 2012. Il a été nommé président de Vision New Look le 1er juin 2015. M. Amiel est un cadre supérieur chevronné qui possède de l'expérience à l'international dans le secteur des lentilles optiques. De 2009 à 2012, M. Amiel a occupé des postes de haute direction au sein de NikonEssilor Co. Ltd. (« Nikon-Essilor »), coentreprise entre Nikon Corporation et Essilor International, établie à Tokyo, qui fabrique et distribue des lentilles ophtalmiques Nikon dans le monde entier. De 2005 à 2012, M. Amiel a occupé au sein de la haute direction le poste de vice-président, Filiales internationales et chef de la direction de Nikon Optical USA, Canada et United Kingdom. De 2002 à 2005, il a été directeur général (chef de la direction) de Nikon Optical UK Ltd. De 1999 à 2002, M. Amiel a été chef des finances de Nikon-Essilor. Avant de se joindre à la coentreprise, il a occupé plusieurs postes dans le domaine des finances et du marketing en Asie-Pacifique et en Amérique du Nord. Il a obtenu une maîtrise en financement des entreprises de l'Université de Paris IX Dauphine. M. Amiel est membre du comité de direction de Vision New Look.

Source : Circulaire de la direction de l'entreprise

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

Arrivée à la tête de Groupe Vision New Look en 2012, Antoine Amiel avait le mandat de développer un nouveau plan stratégique pour l'industrie. Sous sa gouverne, l'exploitant de boutiques d'optométrie a acquis trois détaillants, quintuplé le nombre de ses boutiques et triplé la valeur de son action.

Lorsqu'il a pris la tête de l'entreprise, elle comptait environ 70 boutiques. Son réseau en compte désormais 350. En 2013, M. Amiel procède à l'acquisition de Vogue Optical. L'année suivante, il met la main sur Greiche & Scaff. En juillet dernier, il achète le concurrent Iris, qui compte 150 boutiques, pour un montant de 120 M\$.

M. Amiel veut continuer de consolider l'industrie. Il s'est donné l'objectif d'amener le nombre de boutiques dans une fourchette de 400 à 500 d'ici trois ans.

DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS

18 juillet 2017:

GROUPE VISION NEW LOOK INC. PROCÈDE À LA CLÔTURE D'UN PLACEMENT PRIVÉ DE 50 MILLIONS DE DOLLARS

Groupe Vision New Look Inc. (TSX : BCI) (« Vision New Look »), a annoncé aujourd'hui la conclusion de son placement privé de reçus de souscription précédemment annoncé, qui lui a permis de recueillir un produit brut global de 50 millions de dollars.

Vision New Look a émis un total 1 616 000 reçus de souscription (le « placement ») au prix de 30,94 \$ par reçu de souscription, qui inclut : (i) un total de 969 600 reçus de souscription émis dans le cadre d'un placement privé et (ii) un placement privé parallèle de 646 400 reçus de souscription auprès d'un fonds d'investissement basé au Québec. Chaque reçu de souscription confère à son porteur le droit de recevoir une action ordinaire de catégorie A de Vision New Look (une « action ordinaire »), sous réserve de certaines conditions.

Vision New Look a l'intention d'affecter le produit net du placement, ainsi que les fonds prélevés sur ses facilités de crédit, au financement de l'acquisition précédemment annoncée de toutes les actions émises et en circulation de la société Iris, le groupe visuel (1990) Inc. (l'« acquisition »). La clôture de l'acquisition devrait avoir lieu vers le 1er octobre 2017, sous réserve de conditions de clôture usuelles.

Le produit du placement sera entiercé jusqu'à la clôture de l'acquisition. Si la clôture de l'acquisition a lieu au plus tard à 17 h (HNE) le 30 octobre 2017, le produit sera libéré et remis à Vision New Look et tous les porteurs de reçus de souscription recevront, sans qu'ils aient à verser de contrepartie additionnelle ou à prendre quelque mesure que ce soit, une action ordinaire pour chaque reçu de souscription qu'ils détiennent à la clôture de l'acquisition. Si la clôture de l'acquisition n'a pas lieu au plus tard à 17 h (HNE) le 30 octobre 2017 ou que Vision New Look informe les participants au placement privé, le fonds d'investissement basé au Québec ou le public qu'elle n'a pas l'intention ou est incapable de procéder à l'acquisition, les porteurs de reçus de souscription recevront une somme en espèces égale à 30,94 \$ par reçu de souscription, majorée de leur quote-part des intérêts gagnés sur les fonds entiercés.

Si les reçus de souscription sont toujours en circulation le 10 août 2017 et qu'ils sont par la suite échangés contre des actions ordinaires, les porteurs de ceux-ci auront le droit de recevoir au moment de l'échange, pour chaque reçu de souscription, une somme en espèces égale aux dividendes, dans la mesure où ceux-ci ont été déclarés, totalisant 0,15 \$ par action ordinaire de catégorie A de Vision New Look payables le 30 septembre 2017 aux porteurs inscrits le 23 septembre 2017.

4 juillet 2017:

GRUPE VISION NEW LOOK INC. ANNONCE UN ACCORD POUR L'ACQUISITION D'IRIS, LE GROUPE VISUEL (1990) INC.

Groupe Vision New Look Inc. (TSX : BCI) (« Vision New Look ») a annoncé aujourd'hui la conclusion d'une entente définitive pour l'acquisition de toutes les actions émises et en circulation de la société Iris, le groupe visuel (1990) Inc. (« Iris »). Fondée à Baie-Comeau en 1990 par Dr Francis Jean et ayant son siège social à Laval, Québec, Iris s'est développée grâce à des optométristes pour devenir un détaillant de premier plan dans les soins de la vue au Canada, avec un réseau comptant 150 boutiques, dont 53 corporatifs, 77 partenariats et 20 franchises. La bannière Iris est reconnue à l'échelle nationale et ses boutiques se trouvent au Québec (82), en Colombie-Britannique (36), en Alberta (16) en Ontario (15) et au Nouveau-Brunswick (1). Pour la période de douze mois se terminant le 30 septembre 2016, le chiffre d'affaires ajusté pro forma du réseau d'Iris était approximativement de 110 millions \$(1), alors que le chiffre d'affaires ajusté pro forma consolidé pour la même période était d'environ 60 millions \$(1,2).

Le prix d'achat pour les actions d'Iris est de 120 millions \$ sur une base sans endettement et est sujet aux ajustements de prix usuels. Vision New Look a conclu diverses ententes pour financer l'acquisition incluant : (i) une augmentation de 38,75 millions \$ de son crédit bancaire à terme garanti qui atteint maintenant 95 millions \$; (ii) une entente pour une dette non garantie de 35 millions \$ et un placement privé d'équité de 20 millions \$ pour l'émission de 646 400 reçus de souscription au prix unitaire de 30,94 \$ auprès d'un fonds d'investissement basé au Québec, et (iii) un placement privé d'équité parallèle de 30 millions \$ pour l'émission de 969 600 reçus de souscription à un prix d'action unitaire de 30,94 \$. Chaque reçu de souscription permettra au porteur de recevoir, sous réserve de certaines conditions et sans déboursé additionnel, une action ordinaire de catégorie A de Vision New Look. L'échéance des placements privés est prévue pour le 18 juillet 2017 ou vers cette date, sujet à la réception de toutes les approbations nécessaires, incluant celle de la Bourse de Toronto.

19 mai 2017:

GRUPE VISION NEW LOOK INC. ANNONCE LA RECHERCHE D'UN NOUVEAU CHEF DE LA DIRECTION FINANCIÈRE

Groupe Vision New Look Inc. (TSX : BCI) (« Vision New Look ») a annoncé aujourd'hui que Derrick Giannoumis, CPA, CA, premier vice-président et chef de la direction financière, quittera la société à compter du 2 juin 2017. Une recherche est en cours pour son remplacement. Entretemps, les demandes d'institutions financières et d'investisseurs seront prises en charge par le président de New Look Vision, Antoine Amiel.

M. Amiel a déclaré: «Derrick nous a rejoint en Octobre 2014 lors de l'acquisition de Greiche & Scaff et a contribué au succès de cette intégration dans Vision New Look ainsi qu'à d'autres projets en notre nom. Le conseil d'administration, la haute direction et moi-même lui souhaitons du succès dans ses futurs projets".

13 décembre 2016:

GRUPE VISION NEW LOOK INC. COMPLÈTE L'ACQUISITION D'UNE CHAÎNE DE MAGASINS D'OPTIQUE EN COLOMBIE BRITANNIQUE

Groupe Vision New Look Inc. (TSX: BCI) («Vision New Look ») a annoncé aujourd'hui qu'elle a complété l'acquisition des actifs et de l'entreprise faisant partie de Visions One Hour Optical Ltd., exerçant ses activités principalement sous la bannière Visions Optical et présente auprès de communautés locales de la Colombie Britannique sous 10 magasins. Comme il a été annoncé précédemment, le prix d'achat est de 6,6 millions \$, sujet à des ajustements habituels, et il a été financé par Vision New Look à même ses facilités de crédit bancaire.

Antoine Amiel, président et administrateur de Vision New Look a déclaré: « Avec cette acquisition complétée, Vision New Look établit sa présence dans la troisième province la plus peuplée du Canada, et continue son expansion à travers le Canada. »

7 avril 2016:

GROUPE VISION NEW LOOK INC. ACCROIT SA PRÉSENCE DANS LE MARCHÉ DE LA GRANDE RÉGION DE MONTRÉAL

La société La société Groupe Vision New Look Inc. (TSX: BCI) («Vision New Look»), a annoncé aujourd'hui qu'elle a récemment complété l'acquisition de cinq autres magasins de détail en optique opérant dans la région métropolitaine de Montréal. Anciennement sous la bannière Zyeu Optométristes, trois des nouveaux magasins fonctionneront sous la bannière Greiche & Scaff, un sous la bannière Lunetterie New Look et un magasin sera exploitée indépendamment. Le chiffre d'affaires annuel de ces magasins est estimé à 5,1 millions \$ et le prix d'achat est de 5,3 millions \$, financé par les ressources de trésorerie internes.

Antoine Amiel, président et administrateur de Vision New Look a déclaré que: "L'ajout de ces cinq magasins renforce notre présence dans le marché de la grande région de Montréal, y compris le Marché central, Saint-Bruno, Lachenaie, Laval et Repentigny, et confirme notre première place dans la région métropolitaine clé dans l'Est du Canada ».

9 février 2016:

GROUPE VISION NEW LOOK INC. COMPLÈTE L'ACQUISITION DE FORWARD VISION GROUP INC

La société Groupe Vision New Look Inc. (TSX: BCI) («Vision New Look») a annoncé aujourd'hui qu'elle a complété l'acquisition des actifs et de l'entreprise de détail en optique faisant partie de Forward Vision Group Inc., exerçant ses activités dans 15 magasins principalement sous la bannière iVision dans le sud-ouest de l'Ontario. Comme il a été annoncé précédemment, le prix d'achat est de 13 millions \$, sujet à des ajustements habituels, et il a été financé par Vision New Look à même ses facilités de crédit bancaire.

Antoine Amiel, président et administrateur de Vision New Look, a déclaré : « Avec cette acquisition, Vision New Look renforce sa présence en Ontario, la province la plus peuplée du Canada, et continue son expansion dans l'ensemble du pays ».

À propos de Groupe Vision New Look

Le Groupe Vision New Look Inc. (auparavant Lunetterie New Look Inc.) est une société par actions canadienne ouverte basée à Montréal dont les actions sont inscrites à la bourse de Toronto («BCI»)

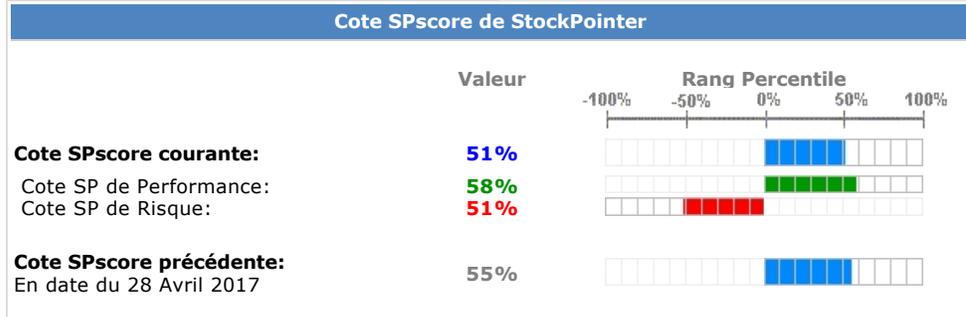
L'entreprise est un fournisseur de premier plan dans la vente au détail de produits de de l'optique dans l'est du Canada. Elle regroupe trois bannières principales : Lunetterie New Look (www.newlook.ca), Vogue Optical (www.vogueoptical.com) et Greiche & Scaff (www.greiche-scaff.com). Le réseau du groupe est composé de 212 succursales spécialisées dans les soins de la vue. Ces succursales sont situées au Québec (122), en Ontario (23), en Nouvelle-Écosse (22), au Nouveau-Brunswick (22), à Terre-Neuve-et-Labrador (14), à l'Île-du-Prince-édouard (6), en Saskatchewan (2) et en Colombie-Britannique (1). La société exploite un laboratoire de fabrication de lentilles ophtalmiques et un centre de distribution à Ville St-Laurent au Québec et un laboratoire de fabrication de lentilles ophtalmiques à Charlottetown à l'Île-du-Prince-Edouard.

Les priorités de l'entreprise et ses plans de développement incluent les objectifs suivants :

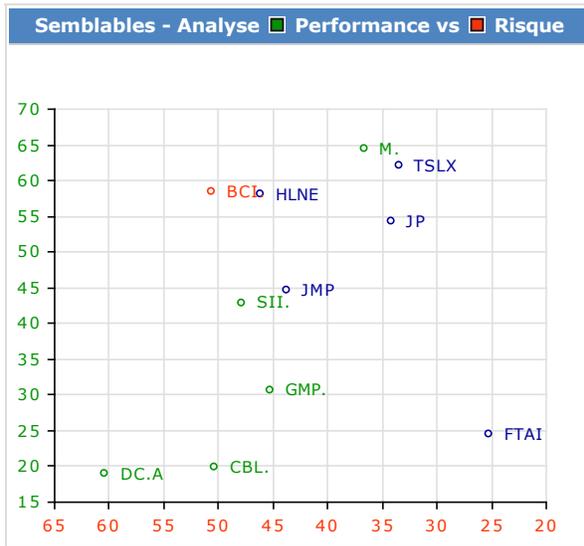
- Continuer l'exploration d'une croissance générique et les opportunités d'acquisitions au Québec, dans les provinces maritimes et partout au Canada afin de tirer profit de la consolidation au niveau de l'industrie de l'optique canadienne.
- Continuer de tirer parti de l'effet de levier des trois bannières principales, soit New Look, Vogue Optical et Greiche & Scaff, qui ont une solide réputation établie depuis longtemps dans leurs marchés respectifs;
- Partager les pratiques actuelles entre les trois bannières par l'entremise d'activités d'analyse comparative et de la détermination des domaines où le groupe pourrait maximiser les résultats et la trésorerie;
- Améliorer les liquidités et le bilan par un programme planifié de remboursements annuels de la dette utilisée pour faire l'acquisition de Vogue Optical et Greiche & Scaff;
- Renforcer notre position sur le marché par l'expansion et la modernisation continue de nos laboratoires pour les conserver à la fine pointe de la technologie, de même que par un marketing dynamique, la disponibilité d'optométristes et de membres du personnel compétents;
- Continuer d'accroître l'efficacité de l'exploitation en investissant de façon significative dans le nouveau système point-de-vente.
- Continuer d'améliorer notre plateforme Web pour la prise de rendez-vous d'examen de la vue et pour les commandes de verres de contact ainsi que l'information fournie au public par notre vitrine Web et notre infolettre sur les tendances de la mode en lunetterie.



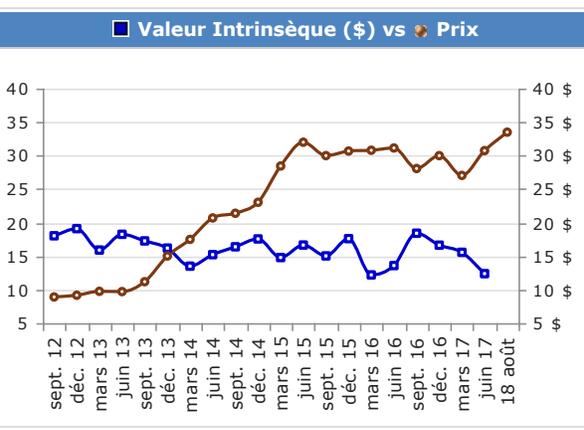
Informations Générales	
Symbole:	BCI.
Bourse:	TSE
Cours du Titre:	\$ 33.50
Prix / VI:	2.70
Secteur Économique:	Finance
Fin d'Année fiscale:	Décembre
États Financiers en Date de:	Juin 2017
Devise:	CND \$
Actions en Circulation:	13,601,000
Site Web:	http://www.newlook.ca



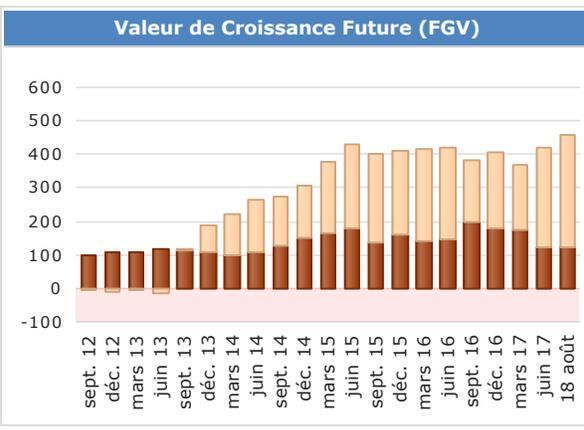
Indicateurs Financiers Courants						
	JUN13	JUN14	JUN15	JUN16	JUN17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	\$ 85.2M	\$ 114M	\$ 162M	\$ 181M	\$ 210M	26%
Valeur au Marché:	\$ 101M	\$ 263M	\$ 429M	\$ 422M	\$ 419M	55%
Capital Investi:	\$ 37.1M	\$ 63.0M	\$ 78.5M	\$ 85.1M	\$ 91.9M	28%
Cours du Titre:	\$ 9.71	\$ 20.70	\$ 32.00	\$ 31.14	\$ 30.75	41%
Indicateurs courants						
Ventes / Actifs:	1.54	0.85	1.00	0.98	1.03	-6%
Dette / Actifs:	24.0%	40.0%	35.5%	38.5%	43.3%	19%
Profit d'Opération / Ventes:	12.9%	8.3%	8.4%	9.3%	6.9%	-12%
NOPAT / Ventes:	8.7%	6.1%	6.9%	5.5%	4.4%	-14%
Bénéfice Net / Ventes:	8.7%	5.7%	6.0%	5.0%	4.4%	-15%
Rendement sur Équité:	26.7%	12.8%	15.0%	13.4%	12.6%	-13%
Taux de Dividende versé:	6.18%	2.90%	1.88%	1.93%	1.95%	-21%
Dividende versé:	\$ 0.60	\$ 0.60	\$ 0.60	\$ 0.60	\$ 0.60	0%
Bénéfice par Action:	\$ 0.72	\$ 0.55	\$ 0.73	\$ 0.67	\$ 0.67	1%
Ratio Cours / Bénéfice:	13.5	37.6	43.6	46.4	45.6	50%
Ratio PEG:	@NA	384.51	2.88	-156.66	17.95	-99%



Principaux Indicateurs de Performance EVA				
	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Perf.
Rendement sur le Capital:	14.3%	11.6%	10.0%	
Coût du Capital:	6.3%	6.7%	7.4%	
Écart de Performance:	8.0%	4.9%	2.6%	
Indice de Performance EVA:	2.28	1.73	1.35	
Changement du EVA (Pondéré):	67.4%	-43.8%	-36.7%	
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ 350K	\$ 337K	\$ 327K	
Fonds Libérés:	@NA	@NA	@NA	
Cote actuelle de Performance StockPointer:	58%			



Principaux Indicateurs de Risque EVA				
	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Risque
Cours / Valeur Intrinsèque:	1.92	2.29	2.48	
Valeur de Croissance Future (FGV):	58%	65%	70%	
Variabilité du Modèle d'Affaires:	6%	4%	2%	
Variation du Cours:	55%	-3%	-1%	
Ratio d'Endettement:	@NA	@NA	@NA	
Cote actuelle de Risque StockPointer:	51%			



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.

les affaires

PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017



SEAN ROOSEN

**PRÉSIDENT DU CONSEIL ET CHEF DE LA DIRECTION
REDEVANCES AURIFÈRES OSISKO**

Sean Roosen

Président du conseil d'administration et chef de la direction, Redevances Aurifères Osisko

Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise

Âge : 53 ans



Sean Roosen est président du conseil d'administration et chef de la direction de la Société. M. Roosen est un membre fondateur de Corporation Minière Osisko (2003) et d'EurAsia Holding AG, fonds de capital-risque européen. M. Roosen compte plus de 30 ans d'expérience acquise dans des postes à responsabilités croissantes dans le secteur minier. En qualité de fondateur, de président, de chef de la direction et d'administrateur de Corporation Minière Osisko, il était chargé de l'élaboration d'un plan stratégique pour la découverte, le financement et la mise en valeur de la mine Canadian Malartic. Il a également dirigé les efforts pour maximiser la valeur pour les actionnaires au moment de la vente de Corporation Minière Osisko, qui a donné lieu à la constitution d'Osisko. M. Roosen joue un rôle actif dans le secteur des ressources et dans la constitution de nouvelles entreprises d'exploration des gisements minéraux au Canada et à l'échelle internationale. Il siège au conseil d'administration de Barkerville Gold Mines Ltd., de Falco Resources Ltd. (« Falco Resources ») et de la Minière Osisko, en qualité de représentant d'Osisko dans des entreprises associées.

Les réussites entrepreneuriales de M. Roosen et son leadership en matière de pratiques de développement durable novatrices ont été reconnus par plusieurs organismes.

M. Roosen est titulaire d'un diplôme de la Haileybury School of Mines.

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

C'est un grand travail qui a été accompli par cette équipe dans les dernières années. À l'époque, la société Osisko détenait la mine Malartic et était perçue comme le dauphin embryonnaire de Cambior au Québec. Avec la disparition de Cambior, le Québec avait perdu son fleuron minier.

Un épique combat eut lieu en 2014 lorsque Goldcorp lança une offre publique d'achat hostile sur Osisko pour tenter d'obtenir la mine Malartic. La direction d'Osisko fut ingénieuse dans ses montages financiers pour tenter de contrer l'offre, amenant notamment à ses côtés la Caisse de dépôt et le fonds de pension du Canada. Les tentatives de préservation allaient échouer et c'est finalement Agnico-Eagle et Yamana qui firent équipe et prirent le contrôle d'Osisko (Malartic).

Plusieurs croyaient à ce moment que l'espoir minier du Québec venait de mourir dans l'œuf.

Ce n'est pas ce qui s'est finalement produit.

La société mère de Malartic a finalement changé de nom pour devenir Redevances Osisko. Cette nouvelle société s'était négociée une redevance importante de 5% en rendement net de fonderie de Malartic.

À partir de ce flux de trésorerie et de l'argent reçu pour Malartic, Redevances Osisko s'est alors lancée dans un intéressant programme d'investissements visant à construire une importante société de redevances.

La recette fonctionne de deux façons.

1-Faire des acquisitions directes de sociétés de redevances minières.

2-Investir dans des filiales qui font de l'exploration en échange de redevances futures s'il y a des découvertes (l'approche est baptisée accélérateur de redevances).

Redevances Osisko détient aujourd'hui 15,3% de Minière Osisko, 13,3% de Ressources Falko et 35,2% de Bakerville Gold.

En cours de route, elle a acquis la société Virginia, et bénéficie maintenant des redevances aurifères que celle-ci avait réussi à obtenir pour sa découverte du gisement Éléonore, l'une des plus importantes découvertes aurifères du Québec.

Au mois de mai 2017, elle a fait l'acquisition de Orion Mine Finance pour 1,125 G\$, avec le concours de la Caisse de dépôt et du Fonds de solidarité.

Elle est aujourd'hui la quatrième société de redevances sur métaux précieux au monde.

Le groupe Osisko est le plus important investisseur en exploration minière au Québec. Beaucoup d'espoir sont en outre fondé sur les travaux de Minières Osisko (la filiale détenue à 15,3%) sur le projet Windfall, en Abitibi. Bien que la société soit prudente dans ses commentaires, certains y voient un futur camp minier.

La direction d'Osisko est presque essentiellement québécoise. Et elle est très active au Québec.

DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS

31 juillet 2017:

Les actionnaires d'Osisko approuvent en grands nombres la transaction avec Orion

Redevances Aurifères Osisko Ltée (la « Société » ou « Osisko ») (TSX:OR)(NYSE:OR) est heureuse d'annoncer que ses actionnaires ont massivement approuvé à 99,6 % l'émission des actions nécessaires pour réaliser l'acquisition du portefeuille d'Orion qui est composé de 74 redevances, flux de métaux et ententes d'écoulement de métaux précieux à l'assemblée extraordinaire des actionnaires qui a eu lieu aujourd'hui à Montréal. Environ 76,8 % des actions en circulation à la date de clôture des registres du 19 juin 2017 étaient représentées en personne ou par un fondé de pouvoir à l'assemblée.

M. Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction, a déclaré, à l'égard des résultats de l'assemblée des actionnaires : « Nous sommes extrêmement reconnaissants de l'appui sans réserve qui nous a été accordé dans le cadre de la transaction transformationnelle avec Orion qui, à notre avis, nous permettra de générer de solides rendements pour nos actionnaires. »

La résolution approuvée par les actionnaires désintéressés autorise la Société à émettre un total de 50 179 414 actions, y compris 30 906 594 actions à Orion Mine Finance à titre de contrepartie partielle dans le cadre de l'acquisition, et 19 272 820 actions dans le cadre du placement privé à la Caisse de dépôt et placement du Québec et au Fonds de solidarité FTQ, au prix de 14,56 \$, afin de financer en partie la contrepartie en espèces dans le cadre de l'acquisition.

La clôture de la transaction devrait avoir lieu plus tard aujourd'hui.

5 juin 2017:

Osisko fait l'acquisition du portefeuille de Redevances de Orion Mine Finance

Redevances Aurifères Osisko Ltée (TSX:OR)(NYSE:OR) (« Osisko » ou la « Société ») a le plaisir d'annoncer qu'elle a conclu un accord définitif avec Orion Mine Finance Group (« Orion ») afin d'acquérir un portefeuille d'actifs de métaux précieux de grande qualité comptant 74 redevances, flux de métaux et ententes d'écoulement de métaux précieux pour une contrepartie totale de 1,125 milliard \$ CAD (le « coût d'acquisition »), créant une société de redevances et de flux de métaux de calibre mondial, axée sur l'or et sur la croissance (la « transaction »).

La combinaison des portefeuilles d'Osisko et d'Orion permettra à la Société de détenir un total de 131 redevances et flux de métaux, incluant 16 actifs générant des revenus. Les actifs clés de la Société demeurent la redevance de 5 % en rendement net de fonderie (« NSR ») sur la mine de calibre mondial et à longue durée de vie Canadian Malartic (la plus importante mine d'or canadienne quant à la production) et la redevance de 2,0 à 3,5 % NSR sur la mine aurifère de calibre mondial Éléonore. Grâce à la transaction, la Société acquiert un flux diamantifère de 9,6 % sur la mine Renard et un flux aurifère et argentifère de 4 % sur la mine Brucejack, de nouvelles mines de grande qualité situées au Canada, en plus d'un flux argentifère de 100 % issu de l'importante mine de cuivre Mantos Blancos, située au Chili.

Le coût d'acquisition payé à Orion consistera en : 675 millions de dollars CAD en espèces, ainsi que 450 millions de dollars CAD en actions ordinaires d'Osisko. Dans le cadre de la transaction, la Caisse de dépôt et placement du Québec (la « Caisse ») et le Fonds de solidarité FTQ (« Fonds ») souscriront 200 et 75 millions de dollars CAD en actions ordinaires d'Osisko, respectivement, dans le cadre d'un placement privé concomitant (le « placement privé ») visant à financer une portion de la considération en espèces et à appuyer la transaction. De plus, Osisko utilisera 150 millions de dollars CAD issus de sa facilité de crédit renouvelable auprès de la Banque Nationale et de la Banque de Montréal, et 250 millions de dollars CAD seront financés à même les liquidités existantes d'Osisko.

18 avril 2017:

Osisko et son modèle d'accélérateur : nouvelle découverte par BGM

Redevances Aurifères Osisko Ltée (TSX:OR)(NYSE:OR) a le plaisir de communiquer que Barkerville Gold Mines Ltd. (« BGM »), l'un des investissements de Redevances Aurifères Osisko dans le cadre de son modèle d'accélérateur de redevances, a annoncé une nouvelle découverte issue de la phase 2 de son programme de forage d'exploration de 130 000 mètres actuellement en cours à Island Mountain et Valley Zone, sur son projet aurifère Cariboo (voir le communiqué de presse de BGM daté du 17 avril 2017).

Redevances Aurifères Osisko détient 116 372 506 actions ordinaires de BGM (35,2 %) ayant une juste valeur d'environ 136,2 millions de dollars en date du 17 avril 2017, excédant son coût au comptant d'acquisition par approximativement 87,0 millions de dollars. Redevances Aurifères Osisko détient également une redevance de 2,25 % NSR sur la position de terrain de BGM et détient un droit de premier refus relatif à toute offre de flux aurifère reçue par BGM en lien avec le projet aurifère Cariboo.

Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction, commentant la nouvelle de la découverte de BGM : « Nous souhaitons féliciter l'équipe de BGM pour la nouvelle découverte sur Cariboo et pour leurs excellents résultats de forage. Le succès à BGM est un exemple de la force de notre unique modèle d'accélérateur de redevances et de l'effet de levier qu'il procure aux actionnaires de Redevances Aurifères Osisko. Redevances Aurifères Osisko a développé l'un des meilleurs portefeuilles en développement du secteur des redevances via son modèle d'accélérateur. Nous désirons continuer à avoir du succès à BGM et à aider tous nos partenaires à atténuer les risques relatifs à leurs projets tout en créant de la valeur pour nos actionnaires. »

27 février 2017:

Osisko fait l'acquisition d'un flux argentifère sur la mine de cuivre Gibraltar de Taseko située au Canada

Redevances Aurifères Osisko Ltée (la « Société » ou « Osisko ») (TSX:OR)(NYSE:OR) a le plaisir d'annoncer qu'elle a accepté d'acquérir un flux argentifère lié à l'argent (Ag) produit à la mine de cuivre Gibraltar (« Gibraltar »), située en Colombie-Britannique, au Canada, de Gibraltar Mines Ltd. (« Gibco »), une filiale en propriété exclusive de Taseko Mines Limited (« Taseko »). Osisko va payer à Taseko 33 millions de dollars US en espèces pour le flux argentifère. De plus, Osisko effectuera des paiements continus de 2,75 \$US par once d'argent livrée.

Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction d'Osisko, a commenté : « Osisko est heureuse de s'associer à Taseko sur la mine Gibraltar afin de créer notre premier flux argentifère. Notre entente avec Taseko renforce et diversifie notre portefeuille canadien par l'ajout d'un actif à longue durée de vie, géré par un opérateur ayant fait ses preuves, qui sera immédiatement reproductible pour notre portefeuille d'actifs. Cet investissement fournit également aux actionnaires d'Osisko une exposition à l'argent (Ag) à prix fixe sur de multiples cycles avec un potentiel de croissance lié à l'exploration et à l'expansion du projet. »

Russel Hallbauer, président et chef de la direction de Taseko, a commenté : « Nous sommes très heureux de notre entente avec Osisko sur cette transaction, un partenariat avec un groupe devenu une société de redevances et flux de métaux précieux de calibre mondial en très peu de temps. Nous envisageons une relation d'affaires prospère et à long terme. »

9 janvier 2017:

Redevances Aurifères Osisko annonce la vente de sa participation dans Labrador Iron Ore Royalty Corporation

Redevances Aurifères Osisko Ltée (la « Société » ou « Osisko ») (TSX:OR)(NYSE:OR) a le plaisir d'annoncer qu'elle a vendu sa participation de 9,8 % dans Labrador Iron Ore Royalty Corporation (« LIORC ») pour un produit de 113,4 millions de dollars.

L'investissement a été effectué au cours de la première moitié de 2015. Grâce à son investissement, Osisko a gagné 10,7 millions de dollars en revenus de dividendes non imposables et a généré un gain de 7,7 millions de dollars à la vente de ses actions.

Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction, a commenté : « Nous sommes très heureux du retour de 17,4 %(1) réalisé sur l'investissement dans LIORC. La vente de notre investissement nous permet de rechercher des opportunités de croissance dans le secteur des métaux précieux. »

12 décembre 2016:

Osisko nomme Jacques Perron au conseil d'administration

Redevances Aurifères Osisko Ltée (la « Société » ou « Osisko ») (TSX:OR) (NYSE:OR) a le plaisir d'annoncer la nomination de M. Jacques Perron sur son conseil d'administration.

Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction, a commenté : « Nous sommes très heureux d'accueillir sur notre conseil d'administration un opérateur de mines de qualité, d'expérience et un leader comme M. Perron. Les qualités de Jacques en matière d'opérations minières seront un complément idéal à l'expérience des membres actuels de notre conseil d'administration.

M. Perron est né à Rouyn-Noranda, Québec, et cumule plus de 30 années d'expérience progressive dans l'industrie minière. Il occupait jusqu'à récemment le poste de chef de la direction de Thomson Creek Metals (« TCM »), avec qui il a supervisé le démarrage et la phase d'accroissement de production de la mine Mount Milligan, et a joué un rôle prépondérant dans la vente de TCM à Centerra Gold. Auparavant, il a occupé les postes de président et chef de la direction de St. Andrews Goldfields (2007-2013), vice-président principal de Iamgold (2006-2007) et vice-président principal Canada de Cambior inc. (2004-2006).

Il est un membre du conseil d'administration de Centerra Gold depuis octobre 2016 et aussi un administrateur de la Fondation de l'Industrie Minière Canadienne pour l'Éducation depuis 2007. M. Perron détient un baccalauréat en génie minier de l'École Polytechnique de Montréal et est membre de Professional Engineers of Ontario et de l'Ordre des Ingénieurs du Québec.

8 novembre 2016:

Osisko annonce la retraite d'André Gaumond en tant que membre de la haute direction

Redevances Aurifères Osisko Ltée (« Osisko » ou la « Société ») (TSX:OR)(NYSE:OR) annonce aujourd'hui la retraite de M. André Gaumond en tant que vice-président principal, développement du Nord-du-Québec. Ayant été un leader de l'industrie depuis plus de 30 ans, M. Gaumond s'est joint à Osisko à la suite de l'acquisition amicale de Mines Virginia inc. en 2015, société qu'il a fondée et gérée avec un remarquable succès pendant plus de 22 ans. Parmi les nombreuses réalisations de ces 22 années, la prolifique société Virginia est devenue la plus importante et active société d'exploration du Québec, culminant par la découverte, depuis la phase d'exploration primaire, du gisement aurifère de calibre mondial Éléonore dans la région de la Baie James, au Québec. Les travaux d'exploration couronnés de succès effectués par M. Gaumond et l'équipe de Virginia ont mené à l'éventuelle acquisition du gisement par Goldcorp, une transaction évaluée à approximativement 500 millions de dollars en 2006. Avec un investissement d'environ 2 milliards de dollars, Éléonore est devenue l'une des mines d'or les plus productives au Québec et a créé plus de 800 emplois permanents bien rémunérés pour les années à venir. Le développement de la mine a également attiré de nombreux membres de la communauté crie en tant qu'employés et a stimulé le développement des entreprises cries.

12 février 2016:

Osisko annonce la clôture du financement de 50 millions \$ avec Investissement Québec

Redevances Aurifères Osisko Ltée (TSX : OR) (« Osisko » ou la « Société ») a le plaisir d'annoncer qu'elle a procédé à la clôture du financement précédemment annoncé de 50 millions \$ avec Ressources Québec, une filiale en propriété exclusive d'Investissement Québec. En vertu des termes du financement, Ressources Québec a souscrit à une débenture convertible de 50 millions \$, laquelle viendra à échéance dans cinq ans et portera intérêt à un taux annuel de 4 % payable trimestriellement. Ressources Québec, à sa discrétion, pourra convertir la débenture en actions ordinaires de la Société à un prix de 19,08 \$ en tout temps pendant le terme de la débenture. Osisko a payé un frais de financement de 1 % à Ressources Québec et lui remboursera les frais encourus dans le cadre du financement.

5 février 2016:

Osisko – Barkerville clôturent une redevance de financement et un placement privé

Redevances Aurifères Osisko Ltée (« Osisko » ou la « Société ») (TSX : OR) et Barkerville Gold Mines Ltd. (« Barkerville ») (TSX-V : BGM) (collectivement, les « sociétés ») ont le plaisir d'annoncer qu'elles ont conclu la redevance de financement et le placement privé précédemment annoncés.

Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction d'Osisko, a commenté la transaction : « Il s'agit d'une étape importante dans le cadre de notre investissement dans Barkerville et nous nous réjouissons à l'idée de travailler avec l'équipe en place afin de créer de la valeur additionnelle au projet aurifère Cariboo. »

Tom Obradovich, président et chef de la direction de Barkerville, a commenté : « Nous sommes heureux de compter sur Osisko à titre d'investisseur stratégique et de partenaire technique. Avec la réalisation de ce financement, nous pouvons travailler activement à reprendre la production aurifère, à définir les ressources de Cow Mountain et à développer des ressources additionnelles par de l'exploration ciblée. »

22 décembre 2015:

Osisko reçoit sa première livraison d'or issue de la redevance Éléonore

Redevances Aurifères Osisko Ltée (TSX : OR) (« Osisko » ou la « Société ») a le plaisir d'annoncer qu'elle a reçu sa première livraison d'onces d'or issues de sa redevance sur la mine Éléonore, opérée par Goldcorp. L'avance en paiements de redevances reçue par Mines Virginia a maintenant été totalement remboursée.

Sean Roosen, président du conseil d'administration et chef de la direction a commenté : « Nous sommes ravis de recevoir notre première livraison d'or issue de la mine Éléonore, l'une de nos redevances phares, et nous aimerions féliciter Goldcorp et l'équipe d'Éléonore pour leurs efforts constants ayant contribué à atteindre la capacité de production nominale de la mine. La livraison de ces onces marque une étape majeure dans l'évolution de la propriété aurifère Éléonore, laquelle fut découverte grâce à la vision d'André Gaumond et de son équipe de Virginia, faisant dorénavant partie de l'équipe d'Osisko. Nous sommes aujourd'hui fiers d'être partie prenante et fiers que cette vision ait contribué à faire de la mine Éléonore un contributeur important aux économies canadienne et québécoise. »

Osisko détient une redevance escalatoire de 2,0 % à 3,5 % NSR sur la propriété aurifère Éléonore située dans la province de Québec et opérée par Goldcorp. La mine Éléonore a produit sa première once d'or en octobre 2014 et a ensuite déclaré sa production commerciale le 1er avril 2015. À titre de rappel, Osisko n'a reçu aucune once d'or ni d'argent d'Éléonore jusqu'à ce qu'une avance sans intérêt de 5 millions \$ US en paiements de redevances ait été récupérée à même la production d'Éléonore par Goldcorp.

JUILLET 2016 : Début d'un programme de forage de 20 000 mètres sur sa propriété Garrison, située à 100 kilomètres à l'est de Timmins en Ontario.

JUIN 2016 : Redevances Aurifères Osisko s'inscrit à la bourse de New York

JANVIER 2016 : Redevances Aurifères Osisko accepte une lettre d'intérêt de Ressources Québec, une filiale en propriété exclusive d'Investissement Québec, pour un financement de 50 millions.

A propos de Redevances Aurifères Osisko

Redevances Aurifères Osisko Ltée est une société de redevances intermédiaire de métaux précieux axée sur les Amériques ayant débuté ses activités en juin 2014. Avant l'opération annoncée le 5 juin 2017, la Société détenait plus de 50 redevances et un flux de métaux, incluant une redevance de 5 % NSR sur la mine Canadian Malartic (Canada), une redevance variable de 2,0 % à 3,5 % NSR sur la mine Éléonore (Canada) et un flux argentifère sur la mine Gibraltar (Canada). Osisko détient également un portefeuille de participations dans des sociétés de ressources publiques, incluant des participations de 15,3 % dans Minière Osisko inc., de 14,7 % dans Osisko Metals Ltd., de 13,3 % dans Falco Ressources Ltd. et de 33,4 % dans Barkerville Gold Mines Ltd.

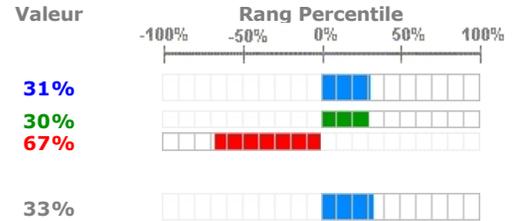


Informations Générales

Symbole:	OR.
Bourse:	TSE
Cours du Titre:	\$ 16.00
Prix / VI:	5.00
Secteur Économique:	Mines et Matériaux
Fin d'Année fiscale:	Décembre
États Financiers en Date de:	Juin 2017
Devise:	CND \$
Actions en Circulation:	106,656,000
Site Web:	http://www.osiskogr.com

Cote SPscore de StockPointer

Cote SPscore courante:



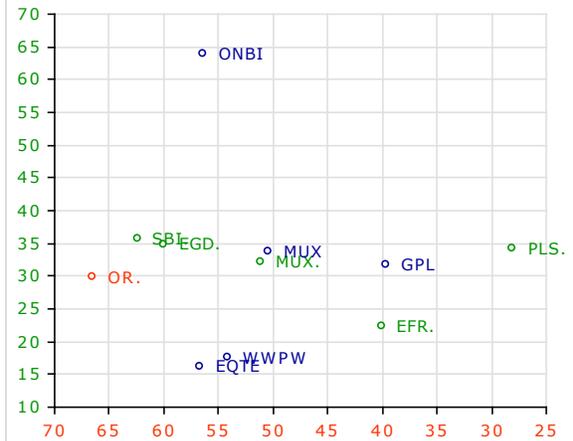
Cote SPscore précédente:
En date du 28 Avril 2017

33%

Indicateurs Financiers Courants

	@NA	JUN14	JUN15	JUN16	JUN17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	@NA	@NA	\$ 38.1M	\$ 55.9M	\$ 66.8M	33%
Valeur au Marché:	@NA	\$ 2.45B	\$ 3.30B	\$ 3.67B	\$ 3.57B	14%
Capital Investi:	@NA	@NA	\$ 270M	\$ 1.08B	\$ 1.42B	166%
Cours du Titre:	@NA	\$ 16.05	\$ 15.72	\$ 16.89	\$ 15.85	0%
Indicateurs courants						
Ventes / Actifs:	@NA	@NA	0.04	0.04	0.05	15%
Dette / Actifs:	@NA	0.0%	0.0%	3.6%	3.4%	-4%
Profit d'Opération / Ventes:	@NA	@NA	41.6%	36.6%	40.3%	-1%
NOPAT / Ventes:	@NA	@NA	@NA	@NA	26.6%	@NA
Bénéfice Net / Ventes:	@NA	@NA	47.1%	53.9%	62.2%	15%
Rendement sur Équité:	@NA	@NA	1.9%	2.6%	3.4%	35%
Taux de Dividende versé:	@NA	@NA	0.57%	0.89%	1.01%	34%
Dividende versé:	@NA	@NA	\$ 0.09	\$ 0.15	\$ 0.16	37%
Bénéfice par Action:	@NA	@NA	\$ 0.27	\$ 0.30	\$ 0.39	21%
Ratio Cours / Bénéfice:	@NA	@NA	58.7	56.1	40.7	-16%
Ratio PEG:	@NA	@NA	@NA	@NA	@NA	@NA

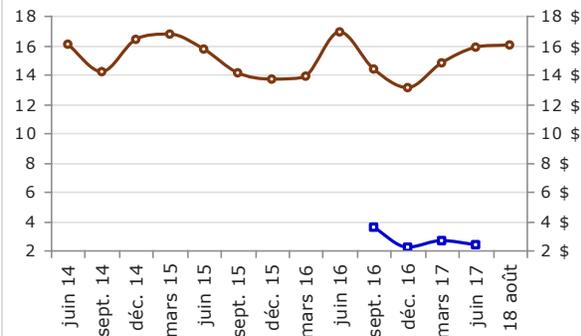
Semblables - Analyse Performance vs Risque



Principaux Indicateurs de Performance EVA

	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Perf.	
Rendement sur le Capital:	@NA	@NA	1.3%		49%
Coût du Capital:	8.5%	8.8%	7.8%		48%
Écart de Performance:	@NA	@NA	-6.5%		50%
Indice de Performance EVA:	@NA	@NA	0.16		49%
Changement du EVA (Pondéré):	@NA	@NA	@NA		@NA
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ 3.03M	\$ 2.59M	\$ 2.15M		87%
Fonds Libérés:	2.70%	-4.20%	-1.50%		54%
Cote actuelle de Performance StockPointer:			30%		30%

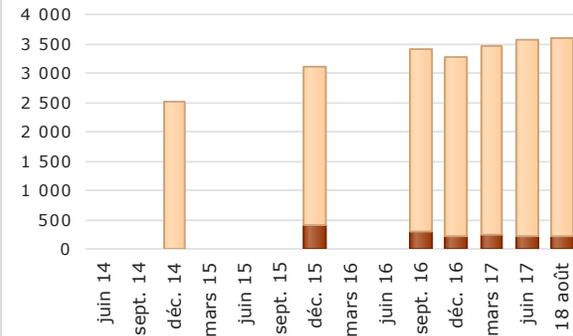
Valeur Intrinsèque (\$) vs Prix



Principaux Indicateurs de Risque EVA

	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Risque	
Cours / Valeur Intrinsèque:	@NA	@NA	5.00		99%
Valeur de Croissance Future (FGV):	@NA	@NA	94%		83%
Variabilité du Modèle d'Affaires:	-10%	-10%	-10%		51%
Variation du Cours:	-2%	7%	-6%		36%
Ratio d'Endettement:	3%	6%	5%		36%
Cote actuelle de Risque StockPointer:			67%		67%

Valeur de Croissance Future (FGV)



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.



les affaires

PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017

MARCEL BOURASSA

**PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION
SAVARIA**

Marcel Bourassa
Président et chef de la direction, Savaria

Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise

Âge : 65 ans

Fondateur de la Fondation Bourassa Savaria



Fort de sa vision de la croissance future de la demande d'équipement d'accessibilité dû au vieillissement de la population, M. Marcel Bourassa a acquis Savaria en 1989, et a rendu l'entreprise publique en 2002. En 2014, il a mis sur pied la Fondation Bourassa Savaria, un organisme de bienfaisance enregistré au Canada qui contribue à subvenir aux besoins financiers de personnes ayant des problèmes de mobilité. Il est titulaire d'un BAA de l'école des HEC de Montréal.

Source : Site Web Savaria

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

Marcel Bourassa bâtit patiemment Savaria depuis plus d'une quinzaine d'années, mais le chef de file nord-américain de l'accessibilité pour les personnes à mobilité réduite s'est élevé à un autre niveau au cours de la dernière année, grâce à la vigueur de la demande pour ses produits et aux acquisitions. Le 1er mai, le fabricant de plates-formes élévatrices et d'ascenseurs résidentiels a annoncé son intention d'acheter l'entreprise américaine Span-America Medical Systems, pour 80M\$US. Il s'agit de la plus importante transaction à ce jour pour l'entreprise. Elle est aussi, selon les analystes, fort complémentaire aux activités actuelles. Savaria est encore en bonne position pour consolider son industrie. Les succès de Savaria ont été reconnus par les investisseurs: le titre a bondi de 76% au cours de la dernière année. Son BAIIA est passé de 14,6 M\$ à 20,5 M\$ en 2016 et devrait dépasser les 30,5 M\$ en 2017. La dette semble sous contrôle à 1,7 fois le BAIIA.

DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS

7 juillet 2017:

Savaria annonce la démission d'un directeur et la nomination d'un nouveau directeur

Savaria Corporation (TSX:SIS) («Savaria» ou la «Société») est heureuse d'annoncer la nomination de Sébastien Bourassa au conseil d'administration de la Société, en vigueur immédiatement.

M. Bourassa, qui occupe actuellement le poste de vice-président opérations et intégration au sein de la Société, apporte au conseil d'administration ses connaissances techniques, son sens des affaires et son expérience internationale. M. Bourassa est un gestionnaire chevronné qui a été l'instigateur de la mise en œuvre de l'usine de fabrication de Savaria en Chine, qu'il dirige depuis 2006. Sous sa direction, Savaria Huizhou a fait d'énormes progrès. M. Bourassa détient un baccalauréat en administration des affaires de HEC Montréal et un Executive MBA de Ivey Business School à Hong Kong.

La Société annonce également la démission de Robert Berthiaume à titre de directeur de la Société. Le conseil d'administration de la Société tient à remercier M. Berthiaume pour sa contribution au développement de Savaria au cours des 16 dernières années. «Nous sommes très heureux que M. Berthiaume continue de faire partie de l'équipe de Savaria en tant que vice-président, Affaires européennes, car son expérience et son expertise sont de précieux atouts pour la Société,» a déclaré le président et chef de la direction de Savaria, M. Marcel Bourassa.

18 mai 2017:

Savaria complète un placement privé par voie de prise ferme de 38,36 millions \$ CA

Savaria Corporation (TSX:SIS) («Savaria» ou la «Société») a le plaisir d'annoncer qu'elle a complété son placement privé par voie de prise ferme, antérieurement annoncé, de 2 760 000 reçus de souscription au prix de 13,90 \$ CA par reçu de souscription (le «prix de l'offre»), pour un produit brut à Savaria totalisant 38 364 000 \$ CA (l'«offre»).

L'offre a été dirigée par Financière Banque Nationale inc. et GMP Securities L.P., et la participation de Valeurs mobilières Banque Laurentienne inc., Valeurs mobilières Cormark inc., PI Financial Corp. ainsi que Valeurs mobilières TD inc. (les «preneurs fermes»).

Le produit net de l'offre servira à financer partiellement le prix d'acquisition payable conformément aux termes de l'entente conclue le 1er mai 2017 (la «convention d'acquisition») entre Savaria et Span-America Medical Systems, Inc. («Span-America») (NASDAQ : SPAN) en vertu de laquelle Savaria va acquérir Span-America au moyen d'une offre publique d'achat de 29,00 \$ US par action (l'« offre publique d'achat »), pour un total d'environ 80,2 millions \$ US (ou 109,5 millions \$ CA) (la «transaction»).

1er mai 2017:

Savaria a conclu une entente pour acquérir Span-America Medical Systems, Inc.

Savaria Corporation («Savaria» ou «la société») (TSX: SIS) a annoncé aujourd'hui qu'elle a conclu une entente (la «convention d'acquisition») avec Span-America Medical Systems, Inc. («Span-America») (NASDAQ: SPAN) en vertu de laquelle Savaria va acquérir Span-America au moyen d'une offre publique d'achat de 29,00 \$ US par action, pour un total d'environ 80,2 millions \$ US (ou 109,5 millions \$ CA) (la «transaction»).

Les modalités de la transaction ont été approuvées à l'unanimité par les conseils d'administration respectifs de Savaria et de Span-America. De plus, les administrateurs et dirigeants de Span-America qui contrôlent collectivement 15,9 % du total des actions en circulation de Span-America ont accepté de déposer leurs actions en réponse à l'offre.

Fondée en 1970 et basée à Greenville (Caroline du Sud), Span-America fabrique et commercialise une gamme complète de surfaces de soutien thérapeutique et de produits de gestion de la pression pour le marché médical. Grâce à sa filiale en propriété exclusive Span Medical Products Canada Inc. («Span-Canada»), basée à Beamsville (Ontario), elle fabrique et commercialise également des lits médicaux ainsi que des produits d'ameublement de chambre pour le marché des soins de longue durée. Span-America fournit également des produits personnalisés de mousse et d'emballage pour le marché de la consommation et le marché industriel. Au cours de la période de douze mois terminée le 31 décembre 2016, Span-America a enregistré un chiffre d'affaires net de 61,4 millions \$ US (ou 83,8 millions \$ CA) et un bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement («BAIIA») de 7,1 millions \$ US (ou 9,7 millions \$ CA).

8 mars 2017:

Savaria s'est mérité un contrat de 1,1 million \$ pour l'accessibilité en Chine - 37 plates-formes élévatrices seront installées

Savaria Corporation (TSX : SIS), est fière d'annoncer qu'elle a signé un important contrat pour des plates-formes élévatrices pour fauteuil roulant dans les stations d'un système de service rapide par bus (SRB) en Chine.

Le projet comprend 37 plates-formes élévatrices inclinées en acier inoxydable qui seront installées dans la ville de Wuhan, la capitale de la province du Hubei, et est évalué à 1,1 million de dollars canadiens. Le projet sera achevé fin juin 2017. Plus de 10 millions de personnes vivent à Wuhan, ce qui en fait la ville la plus peuplée de la Chine centrale. Le système de SRB de 16 kilomètres dessert plus de 500 000 passagers par jour. Wuhan prévoit ajouter sept autres lignes SRB dans les 3 prochaines années.

« En travaillant de concert avec notre partenaire à Shenzhen, Savaria est très fière d'avoir été sélectionnée pour réaliser ce projet qui donne accès aux personnes à mobilité réduite à l'une des lignes de SRB les plus fréquentées en Chine. Notre capacité à fournir et à installer rapidement des produits de haute qualité a été un facteur clef dans leur décision, » a déclaré le vice-président aux opérations de Savaria, M. Sébastien Bourassa.

13 février 2017:

Savaria complète l'acquisition de Premier Lifts

Savaria Corporation (TSX : SIS) (« Savaria »), est heureuse d'annoncer qu'elle a complété l'acquisition annoncée précédemment de tous les actifs de Premier Lifts, Inc. («Premier Lifts»), un important distributeur d'ascenseurs de la région de Baltimore-Washington, pour un prix d'achat d'environ 3,5 millions \$ US (4,6 millions \$ CDN).

Savaria, qui a obtenu l'engagement de tous les employés de Premier Lifts, continuera à opérer sous la bannière «Premier Lifts». Cette acquisition étend la présence de Savaria au centre de la côte Est des États-Unis et devrait générer des ventes nettes de l'ordre de 4 millions \$ US (5,2 millions \$ CDN) et un résultat avant intérêts, impôts et amortissements (BAIIA) d'environ 500 000 \$ US (655 000 \$ CDN) annuellement.

«Je pense que l'acquisition de Premier Lifts offrira des opportunités supplémentaires à ses employés et clients, tout en fournissant à Savaria une assise pour continuer à stimuler la croissance,» a déclaré le président et chef de la direction de Savaria, M. Marcel Bourassa.

9 novembre 2016:

Le Président et le Chef de la Direction financière de Savaria exercent leurs bons de souscription

Savaria Corporation (TSX : SIS) (« Savaria » ou la « société »), annonce qu'une compagnie détenue à part entière par Marcel Bourassa, le président et chef de la direction de Savaria et Jean-Marie Bourassa, le chef de la direction financière de Savaria, a exercé 500 000 bons de souscription pour acheter un nombre équivalent d'actions ordinaires de Savaria à un prix de 4,25 \$ par action. Savaria recevra un produit brut de 2 125 000 \$ provenant de l'émission des actions.

Les bons de souscription ont été émis dans la cadre d'un placement privé par prise ferme le 15 avril 2014 et devaient expirer le 15 avril 2017. À ce jour, 1 004 750 bons de souscription ont été exercés représentant 35 % du total émis de 2 875 000 bons de souscription.

Le nombre total d'actions ordinaires émises et en circulation de Savaria est maintenant de 36 350 197. Marcel et Jean-Marie Bourassa détiennent ensemble, directement et indirectement, 14 874 022 actions représentant 40,9 % des actions émises et en circulation de la société.

14 septembre 2016:

Savaria fait maintenant partie de l'indice des titres à petite capitalisation S&P/TSX

Savaria Corporation (TSX : SIS) ("Savaria") est heureux d'annoncer qu'il fait maintenant partie de l'indice des titres à petite capitalisation S&P/TSX, en vigueur à l'ouverture du marché le lundi 19 septembre 2016.

« Nous sommes honorés par l'inclusion de Savaria à l'indice des titres à petite capitalisation S&P/TSX. Ceci témoigne de notre solide performance opérationnelle et de notre excellent potentiel de croissance, et reflète le dévouement et les efforts de toute l'équipe Savaria, » a déclaré le président et chef de la direction de Savaria, M. Marcel Bourassa.

31 mai 2016:

Savaria réalise l'acquisition de la division automobile de shoppers home health care

Savaria Corporation (« Savaria » ou la « société ») (TSX : SIS) a le plaisir d'annoncer qu'elle a réalisé, par l'intermédiaire de sa filiale en propriété exclusive Silver Cross Automotive Inc., l'acquisition annoncée antérieurement de la division automobile de Shoppers Home Health Care (une division de Shoppers Drug Mart).

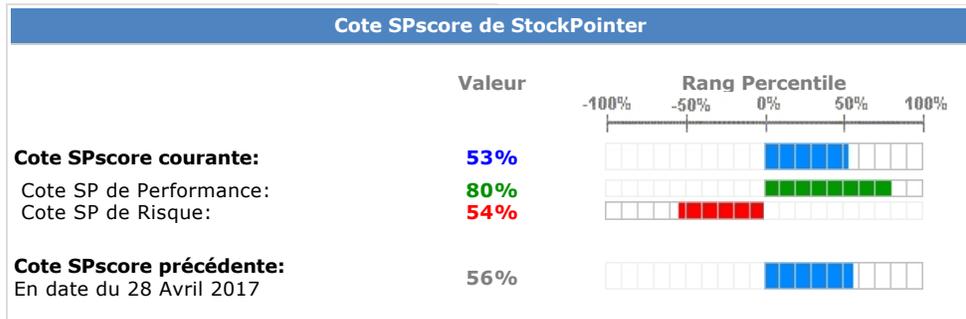
Cette acquisition stratégique permettra à Savaria de consolider et d'augmenter sa présence au Canada grâce à sa marque Silver Cross. La société comptera sept nouveaux magasins corporatifs à Victoria, à Vancouver, à Edmonton, à Calgary, à London, à Waterloo et à Toronto qui offriront la conversion de fourgonnettes ainsi que les ascenseurs et les plates-formes élévatrices de Savaria. Ces emplacements « super Silver Cross » répondront à pratiquement tous les besoins en accessibilité de la clientèle en offrant une gamme complète de produits permettant d'améliorer la mobilité et ce, tant à l'intérieur qu'à l'extérieur de la demeure.

« C'est avec plaisir que nous accueillons le personnel expérimenté et spécialisé du groupe automobile de Shoppers au sein de la famille Savaria », a déclaré Marcel Bourassa, président et chef de la direction de Savaria. « Nous voyons déjà plusieurs occasions de tirer parti de nos synergies au cours des prochains mois. »

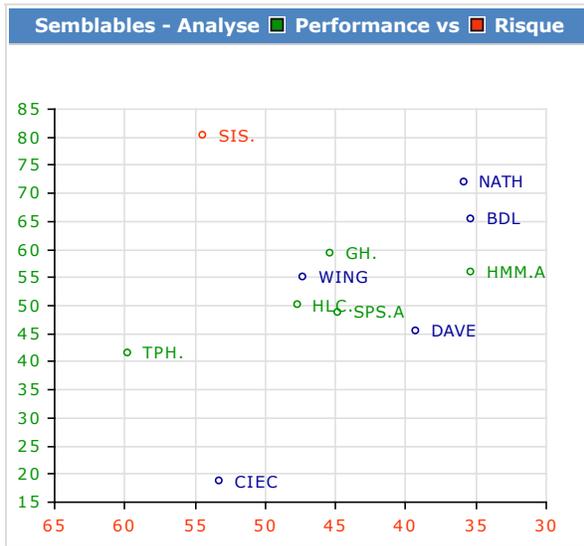
A propos de Savaria

Savaria Corporation (savaria.com) est un des chefs de file nord-américains de l'industrie de l'accessibilité. Elle offre des solutions aux personnes à mobilité réduite afin d'accroître leur confort, leur mobilité et leur liberté. La diversité de sa gamme de produits est l'une des plus complètes sur le marché. Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe des équipements d'accessibilité, tels que des sièges pour escaliers droits et courbes, des plates-formes élévatrices verticales et inclinées, ainsi que des ascenseurs résidentiels et commerciaux. De plus, suite à l'acquisition de Span-America Medical Products, Inc., Savaria fabrique et commercialise une gamme complète de produits de gestion de la pression et des lits pour les marchés médical et de soins de longue durée. Savaria fait aussi la conversion et l'adaptation de véhicules afin de les rendre accessibles en fauteuil roulant. De plus, elle opère un réseau de franchisés et de magasins corporatifs par lequel est vendu de l'équipement d'accessibilité neuf et recyclé, et dans certains magasins, des conversions de véhicules sont effectuées. La société réalise environ 70 % de ses ventes à l'extérieur du Canada, principalement aux États-Unis. Elle possède un réseau de ventes d'environ 400 détaillants et affiliés en Amérique du Nord et emploie quelque 800 personnes. Ses principales places d'affaires sont situées à Laval et Magog (Québec), Brampton et Beamsville (Ontario), Greenville (Caroline du Sud) et Huizhou (Chine).

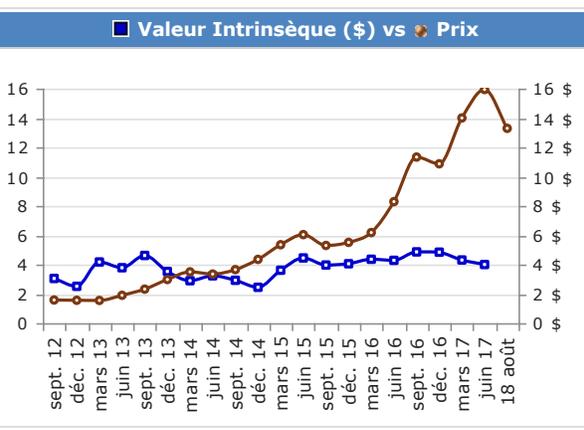
Informations Générales	
Symbole:	SIS.
Bourse:	TSE
Cours du Titre:	13.29
Prix / VI:	3.32
Secteur Économique:	Produits Consommation
Fin d'Année fiscale:	Décembre
États Financiers en Date de:	Juin 2017
Devise:	CND \$
Actions en Circulation:	39,658,000
Site Web:	http://www.savaria.com



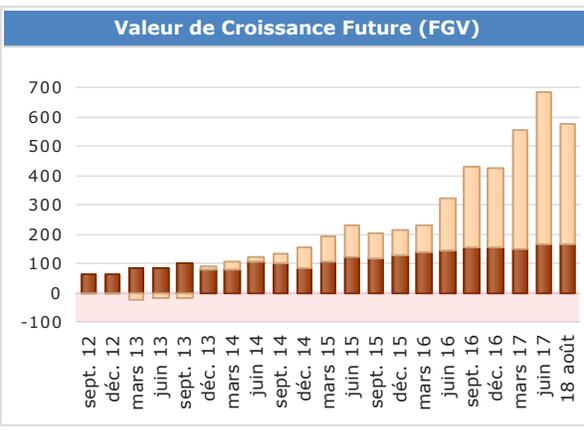
Indicateurs Financiers Courants						
	JUN13	JUN14	JUN15	JUN16	JUN17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	\$ 70.6M	\$ 78.8M	\$ 87.9M	\$ 107M	\$ 134M	17%
Valeur au Marché:	\$ 65.4M	\$ 123M	\$ 228M	\$ 320M	\$ 684M	82%
Capital Investi:	\$ 49.9M	\$ 49.6M	\$ 68.7M	\$ 88.9M	\$ 118M	25%
Cours du Titre:	\$ 1.90	\$ 3.35	\$ 6.04	\$ 8.29	\$ 15.94	72%
Indicateurs courants						
Ventes / Actifs:	1.47	1.20	1.01	0.92	0.67	-18%
Dette / Actifs:	27.5%	18.1%	13.1%	12.7%	17.4%	-7%
Profit d'Opération / Ventes:	10.0%	10.0%	10.9%	13.7%	15.2%	11%
NOPAT / Ventes:	10.0%	9.9%	10.6%	12.2%	12.1%	5%
Bénéfice Net / Ventes:	4.5%	6.8%	8.4%	9.7%	9.9%	23%
Rendement sur Équité:	17.5%	14.4%	14.8%	13.7%	9.9%	-12%
Taux de Dividende versé:	6.32%	3.28%	2.65%	2.29%	1.54%	-28%
Dividende versé:	\$ 0.12	\$ 0.11	\$ 0.16	\$ 0.19	\$ 0.25	21%
Bénéfice par Action:	\$ 0.14	\$ 0.22	\$ 0.25	\$ 0.31	\$ 0.36	28%
Ratio Cours / Bénéfice:	13.7	15.4	24.5	26.8	44.2	36%
Ratio PEG:	@NA	2.16	3.03	1.10	1.49	4%



Principaux Indicateurs de Performance EVA				
	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Perf.
Rendement sur le Capital:	13.5%	14.6%	13.7%	89%
Coût du Capital:	7.8%	9.1%	9.8%	68%
Écart de Performance:	5.7%	5.5%	3.9%	86%
Indice de Performance EVA:	1.74	1.60	1.40	83%
Changement du EVA (Pondéré):	11.3%	33.4%	4.0%	47%
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ 159K	\$ 231K	\$ 565K	76%
Fonds Libérés:	5.80%	-1.39%	1.52%	68%
Cote actuelle de Performance StockPointer:	80%			80%



Principaux Indicateurs de Risque EVA				
	JUN15	JUN16	JUN17	Rang Risque
Cours / Valeur Intrinsèque:	1.36	1.93	3.98	94%
Valeur de Croissance Future (FGV):	48%	55%	76%	74%
Variabilité du Modèle d'Affaires:	4%	4%	4%	9%
Variation du Cours:	80%	37%	92%	88%
Ratio d'Endettement:	24%	20%	31%	62%
Cote actuelle de Risque StockPointer:	54%			54%



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.



les affaires

PDG GRANDE MOYENNE ENTREPRISE 2017

LUC TANGUAY

**PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION
THÉRATECHNOLOGIES**

Luc Tanguay

Président et chef de la direction de Theratechnologies



Catégorie : PDG de l'année, moyenne entreprise

Âge : 58 ans

M. Luc Tanguay joue un rôle actif dans l'industrie de la biotechnologie depuis plus de 20 ans. Comme haut dirigeant chez Theratechnologies depuis 1996, M. Luc Tanguay a contribué à la croissance de la Société notamment en facilitant son accès à des capitaux publics et privés. Membre du Conseil d'administration de la Société depuis 1993, il a occupé, depuis son entrée en fonctions, différents postes de direction, dont celui de premier vice-président exécutif et chef de la direction financière. Avant de se joindre à Theratechnologies, M. Tanguay a fait carrière aux services de financement des sociétés chez Lévesque Beaubien (aujourd'hui Financière Banque Nationale) où il a aidé plusieurs organisations à s'établir comme sociétés publiques.

Source : Site Internet de l'entreprise

MOTIFS DE PRÉSÉLECTION PAR LE COMITÉ INTERNE LES AFFAIRES

Difficile de passer à côté des récents succès de Theratechnologies. Non seulement la pharmaceutique spécialisée de St-Laurent est-elle une des rares sociétés de l'âge d'or des biotechs québécoises du début des années 2000 à avoir survécu, mais son titre est celui qui a affiché la plus grande progression de la province à ce jour cette année (+183%). À la tête de Theratechnologies depuis plus de 10 ans, Luc Tanguay a mené à bien la commercialisation du premier traitement de Theratechnologies, l'EGRIFTA, utilisé pour contrer les effets négatifs, l'excès de graisse associé au VIH. L'entreprise a affiché un bénéfice (BAIIA) au cours des neuf derniers trimestres, à l'exception du plus récent, car elle a investi en vue du lancement d'un deuxième traitement associé au VIH, l'ibalizumab. Grâce à son expertise financière, Luc Tanguay a jusqu'à présent montré sa capacité à gérer la rentabilité d'un premier produit tout en solidifiant les assises de l'entreprise avec l'arrivée prochaine d'un second produit. Celui-ci pourrait recevoir l'approbation accélérée des autorités de la santé américaine au début de 2018.

DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS

2 août 2017:

Theratechnologies annonce que la FDA a complété l'inspection pré-licence (prelicense inspection) visant l'usine de fabrication de l'ibalizumab

Theratechnologies Inc. (Theratechnologies) (TSX: TH) a annoncé aujourd'hui que son partenaire, TaiMed Biologics, Inc. (TaiMed), l'a informé que la Food and Drug Administration (FDA) aux États-Unis a complété l'inspection pré-licence de l'usine de WuXi Biologics Inc. (WuXi) où l'ibalizumab sera fabriqué. L'inspection a eu lieu du 17 juillet 2017 au 2 août 2017. TaiMed nous a informé que le rapport d'inspection n'indiquait aucune observation critique. La FDA a émis certaines observations auxquelles WuXi s'est engagée à répondre dans les meilleurs délais. Aucun changement à l'échéancier de révision de la Biologics License Application (BLA) n'est anticipé. En vertu du Prescription Drug User Fee Act (PDUFA) régissant la FDA, la date cible pour une décision, quant à l'application de l'ibalizumab, a été fixée au 3 janvier 2018. Le programme d'accès étendu à l'ibalizumab (PAE), aussi connu sous le nom de l'étude TMB-311, est débuté et le recrutement des patients est présentement en cours. Pour de plus amples informations au sujet de l'étude TMB-311 (NCT02707861), veuillez-vous référer au site web du ClinicalTrials.gov (www.clinicaltrials.gov) ou au site web de l'étude (www.ibalizumab-eap.com).

6 mars 2017:

THERATECHNOLOGIES ACQUIERT LES DROITS DE COMMERCIALISATION DE L'IBALIZUMAB POUR L'UNION EUROPÉENNE ET QUATRE AUTRES TERRITOIRES

Theratechnologies Inc. (Theratechnologies) (TSX: TH) est heureuse d'annoncer qu'elle a conclu une entente avec TaiMed Biologics, Inc. pour l'acquisition des droits de commercialisation de l'ibalizumab dans l'Union européenne, l'Israël, la Norvège, la Russie et la Suisse.

L'ibalizumab est un anticorps monoclonal humanisé sous étude qui est présentement développé pour le traitement potentiel de l'infection par le VIH-1 pluri-résistant aux médicaments (PRM). En mars 2016, Theratechnologies a acquis les droits de commercialisation de l'ibalizumab pour les États-Unis et le Canada. L'entente déjà existante entre les deux compagnies a été amendée pour y inclure les nouveaux territoires et obligations afférentes. « Considérant les résultats obtenus lors des études cliniques, nous croyons que l'ibalizumab recèle un très grand potentiel. Après les États-Unis, l'Europe est le deuxième plus important marché mondial. Les résultats préliminaires d'études de marché nous indiquent que l'Union européenne représente une opportunité significative, » a déclaré Luc Tanguay, président et chef de la direction, Theratechnologies inc.

« S'il est approuvé en Europe, l'ibalizumab servira à soutenir notre croissance à long terme. Cela démontre que notre plan d'affaires fonctionne et que nous gagnons du momentum, » a ajouté M. Tanguay.

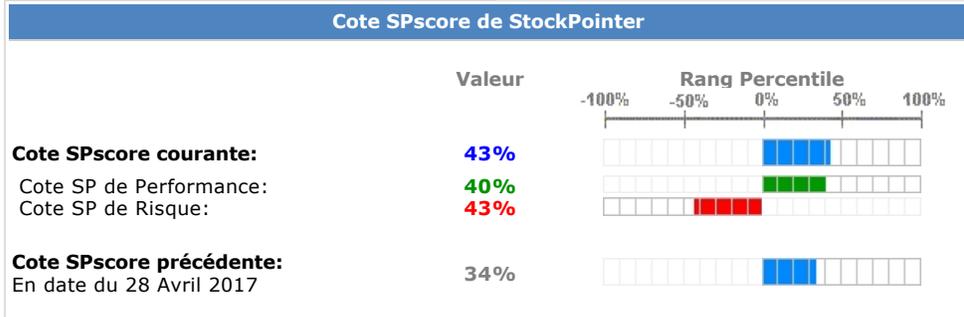
« Notre expérience avec Theratechnologies depuis le début de notre partenariat aux États-Unis nous a convaincu qu'elle représente le partenaire idéal pour amener notre produit sur le marché européen. Nous sommes très heureux de voir grandir notre relation avec Theratechnologies avec l'ajout de ces nouveaux territoires pour la commercialisation de l'ibalizumab, » a affirmé James Chang, président et chef de la direction, TaiMed Biologics, Inc.

A propos de Theratechnologies

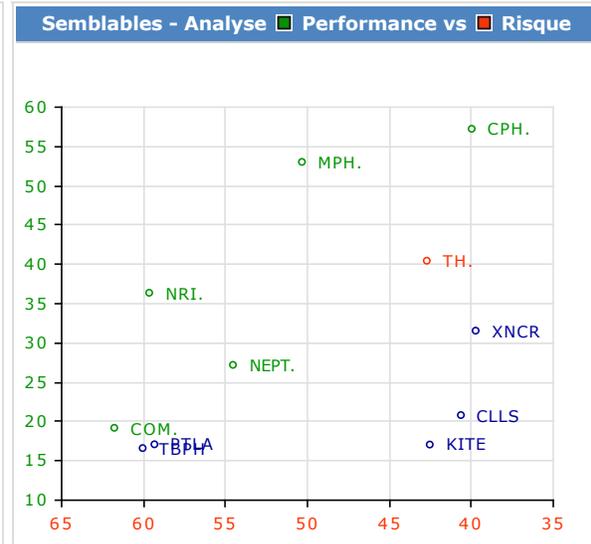
Theratechnologies (TSX : TH) est une société pharmaceutique spécialisée dans le traitement de besoins médicaux non satisfaits en vue de promouvoir auprès des patients infectés par le VIH un vieillissement en santé et une qualité de vie améliorée.



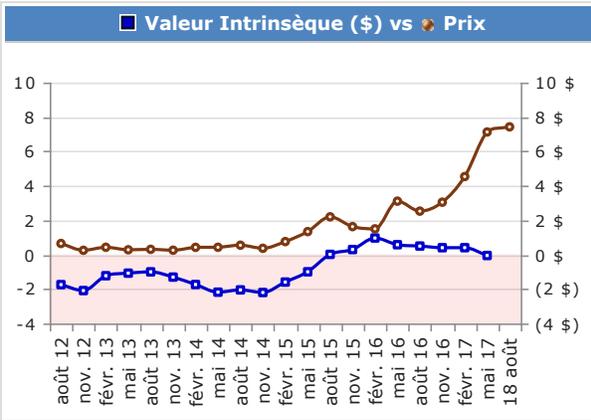
Informations Générales	
Symbole:	TH.
Bourse:	TSE
Cours du Titre:	\$ 7.43
Prix / VI:	(5.00)
Secteur Économique:	Soins de Santé
Fin d'Année fiscale:	Novembre
États Financiers en Date de:	Mai 2017
Devise:	CND \$
Actions en Circulation:	72,971,000
Site Web:	http://www.theratech.com



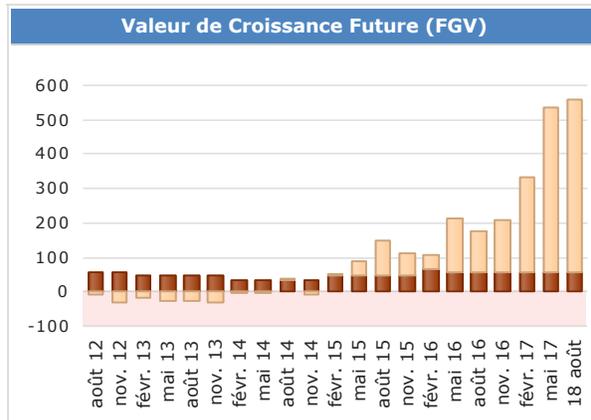
Indicateurs Financiers Courants						
	MAY13	MAY14	MAY15	MAY16	MAY17	Croiss. (m5a)
Taille de l'entreprise						
Ventes Annuelles:	\$ 11.9M	\$ 7.49M	\$ 14.5M	\$ 36.0M	\$ 38.4M	53%
Valeur au Marché:	\$ 21.0M	\$ 30.9M	\$ 87.8M	\$ 212M	\$ 535M	131%
Capital Investi:	\$ 70.0M	\$ 52.4M	\$ 38.0M	\$ 51.7M	\$ 62.4M	1%
Cours du Titre:	\$ 0.29	\$ 0.43	\$ 1.34	\$ 3.11	\$ 7.13	131%
Indicateurs courants						
Ventes / Actifs:	0.40	0.20	0.38	0.69	0.51	24%
Dette / Actifs:	0.0%	34.3%	30.5%	16.7%	6.3%	-40%
Profit d'Opération / Ventes:	-36.2%	-156.1%	-36.8%	13.2%	-5.1%	@NA
NOPAT / Ventes:	-58.3%	-179.2%	-34.7%	18.0%	2.0%	-89%
Bénéfice Net / Ventes:	-38.5%	-94.3%	-55.9%	2.8%	-26.8%	@NA
Rendement sur Équité:	-19.8%	-44.4%	-96.5%	4.1%	-22.8%	@NA
Taux de Dividende versé:	0.00%	0.00%	0.00%	@NA	@NA	@NA
Dividende versé:	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	@NA	@NA	@NA
Bénéfice par Action:	\$ -0.07	\$ -0.12	\$ -0.13	\$ 0.02	\$ -0.14	@NA
Ratio Cours / Bénéfice:	@NM	@NM	@NM	189.1	@NM	@NA
Ratio PEG:	@NA	@NA	@NA	-14.77	@NA	@NA



Principaux Indicateurs de Performance EVA				
	MAY15	MAY16	MAY17	Rang Perf.
Rendement sur le Capital:	-13.3%	12.5%	1.2%	49%
Coût du Capital:	10.8%	13.8%	14.7%	93%
Écart de Performance:	-24.1%	-1.3%	-13.5%	39%
Indice de Performance EVA:	-1.23	0.91	0.08	48%
Changement du EVA (Pondéré):	186.6%	184.9%	-146.6%	30%
Valeur au Marché Ajoutée:	\$ 49.8K	\$ 161K	\$ 473K	77%
Fonds Libérés:	-5.95%	1.17%	7.19%	87%
Cote actuelle de Performance StockPointer:			40%	40%



Principaux Indicateurs de Risque EVA				
	MAY15	MAY16	MAY17	Rang Risque
Cours / Valeur Intrinsèque:	-1.35	5.00	-5.00	5%
Valeur de Croissance Future (FGV):	48%	74%	90%	82%
Variabilité du Modèle d'Affaires:	-26%	-17%	-13%	57%
Variation du Cours:	212%	132%	129%	96%
Ratio d'Endettement:	31%	20%	13%	46%
Cote actuelle de Risque StockPointer:			43%	43%



À TITRE INFORMATIF SEULEMENT. L'information contenue dans ce rapport a été obtenue de plusieurs sources; nous ne pouvons donc garantir qu'elle soit complète ni exacte. Ce document est publié à titre informatif seulement et ne devrait pas être interprété comme une sollicitation ou même une recommandation pour acheter ou vendre quelque valeur que ce soit. StockPointer inc., ses dirigeants, employés ou sociétés affiliées peuvent détenir une position dans l'une ou l'autre des sociétés mentionnées dans ce rapport.